



Communiqué de presse

Exclusive Networks étend sa couverture du territoire français et ouvre une agence à Montpellier

Boulogne Janvier 2008

Exclusive Networks, distributeur spécialisé dans la sécurité, s'est beaucoup déployé en Europe en 2007 mais n'oublie pas le territoire Français. En effet, Exclusive Networks annonce l'ouverture d'une agence à Montpellier, son objectif est d'apporter un service de proximité aux revendeurs et intégrateurs régionaux.

Après son implantation historique à Lyon et cette nouvelle agence à Montpellier, Exclusive Networks couvre le sud de la France d'est en ouest.

La direction de l'agence Montpellieraine est confiée à Franck Burtin anciennement Directeur Commercial & Marketing de Net Report. Il sera aidé dans ses nouvelles fonctions par Yann Perez, consultant avant-vente basé auparavant sur Lyon.

Franck Burtin possède plus de 10 ans d'expérience de management tant dans le domaine de la distribution, il a occupé le poste de directeur commercial de Newlink ensuite racheté par Allasso, que dans le monde de la sécurité, il a assuré plusieurs postes de direction commerciale chez des éditeurs tels que Safe Data Systems, ActivIdentity .

Cette démarche d'implantation régionale consolide le « business model » mis en place depuis plusieurs mois afin de se différencier de la politique de distribution de ses concurrents. Cette stratégie basée sur des partenariats privilégiés avec un nombre restreint et ciblé d'éditeurs permet de proposer aux revendeurs une expertise spécifique tant au niveau commercial que technique.

Cette politique de distribution de proximité, très ciblée en termes de produits et de solutions permettra à cette agence d'accompagner la centaine de revendeurs de la région tant en prestation avant-vente qu'en support après-vente.

A propos d'Exclusive Networks :

Distributeur à valeur ajoutée spécialisé dans le monde de la sécurité informatique, Exclusive Networks implanté à Paris et à Lyon depuis plusieurs années, prend désormais une dimension européenne. Exclusive Networks dont le business model est basé sur des partenariats privilégiés avec un nombre limité d'éditeurs avec une approche 100% indirecte. Le succès et la croissance d'Exclusive Networks est essentiellement due à son expertise qui lui permet de gagner la confiance d'éditeurs de premier plan sur le marché mondial de la sécurité.

Exclusive Networks est une société en pleine expansion qui double son chiffre d'affaires tous les ans. L'objectif de la société est de devenir l'un des tous premiers distributeurs européens de produits de sécurité.

Contacts presse :

Exclusive Networks

Virginie Mouton

98 route de la reine

92100 Boulogne

Tél. : 01 78 16 42 54

vmouton@exclusive-networks.com

www.exclusive-networks.com

ITGS PR

Bernard Moal

15 rue Estienne d'Orves

92130 Issy-les-Moulineaux

Tél. : 01 58 88 39 59 – GSM. : 06 22 28 67 33

Bmoal@itgspr.fr