



# Hinweise zur Abrechnung von Fortinet-Marketingaktivitäten



Um den Zahlungsprozess für Sie zu vereinfachen und den Ablauf zu beschleunigen, bitten wir Sie, einige Punkte zu beachten:

- Voraussetzung für die Abrechnung ist das Zusenden der Teilnehmerliste für Ihre Veranstaltungen/Aktionen. Verwenden Sie hierfür bitte ausschließlich folgendes Template.
- Bitte denken Sie unbedingt daran, Bilder der Veranstaltung/Aktion zu machen, auf denen sichtbar wird, das Fortinet sich beteiligt hat, z.B. ein Foto des Vortrags und des Fortinet Banners.
- Bedenken Sie bitte im Vorfeld die Gesamtkosten, wir benötigen als Nachweis nach der Aktion/Veranstaltung, eine Kopie Ihrer Drittanbieterrechnungen in Höhe der angegebenen Gesamtkosten.
- Bitte stellen Sie die Rechnung an Exclusive Networks. Wir begleichen keine Drittanbieterrechnungen, wir können nur von Ihnen an uns gestellte Rechnungen bezahlen.

Hier noch eine Übersicht, welche Nachweise wir von Ihnen für welche Aktionen benötigen:

### Kommunikation

- Direktmailing/E-Mail-Marketing Drittanbieterrechnungen, E-Mail-Template, Leadliste (Liste in Excel)
- FortiStore Drittanbieterrechnungen der gekauften Artikel, Ein Bild des gebrandeten Werbeartikels
- Online-Werbung auf Partnerseiten Drittanbieterrechnungen, Screenshot der Onlinewerbung

# Messen, Events, Seminare und Roundtables

• Drittanbieterrechnungen, komplette Teilnehmerliste, ein Foto vom Vortrag und Stand inkl. Fortinet Roll-Up

#### Lead Generation

- Telemarketing Drittanbieterrechnungen, Liste der kontaktierten Personen, Leadliste
- Technik Workshop Drittanbieterrechnungen, Agenda des Events, Teilnehmerliste
- Datenbankakquirierung Drittanbieterrechnungen, Kopie der Datenbank

## Print

• Banner, Give-aways, Promoartikel, etc. – Drittanbieterrechnungen, Foto der gebrandeten Materialien

Senden Sie alle notwendigen Unterlagen bitte an marketing.at@exclusive-networks.com. Bei Fragen wenden Sie sich gern an +43 1 336 0337 0 - Vielen Dank für Ihre Mithilfe.

Beste Grüße

Ihr Exclusive Networks Team