



Exclusive Networks baut sein Team weiter aus

Finanzierungsexpertin Eva Strauß verstärkt XPS-Services

München, Brunn am Gebirge, Schlieren, 1. Juli 2025. *Die erweiterten Invoicing and Payment Solutions (XPS), die Exclusive Networks seinen Fachhändlern seit einem Jahr anbietet, finden im Markt großen Zuspruch. Mit Eva Strauß erhält das XPS-Team des weltweit führenden Distributors im Bereich Cybersicherheit und Netzwerke ab sofort kompetente Unterstützung. Der Fokus liegt auf der strategischen Weiterentwicklung maßgeschneiderter Finanzierungslösungen, um die Partner noch gezielter stärken.*

Mit Eva Strauß konnte Exclusive Networks eine erfahrene Expertin gewinnen, die sowohl im Bereich IT-Finanzierung als auch in der fachlichen IT-Security zu Hause ist. Beim Finanzierungsspezialisten Miller Leasing, einem Top 10 Player der unabhängigen und inhabergeführten Leasinggesellschaften in Deutschland, war Eva Strauß insgesamt 15 Jahre tätig. Bei Exclusive Networks wird sie als Mitglied des XPS-Programm-Teams schwerpunktmäßig nun die DACH-Region betreuen. Sie soll maßgeblich an der kontinuierlichen Weiterentwicklung und Umsetzung des Programms mitwirken. Einen Schwerpunkt bilden hier insbesondere die Gestaltung erweiterter Angebote, mit denen Fachhandelspartner dabei unterstützt werden, Vertriebspotenziale effektiv in Aufträge umzuwandeln.

„Wir haben die XPS-Services speziell entwickelt, um die Liquidität zurück in den Channel zu bringen. Wir freuen uns daher sehr, dass wir mit Eva Strauß eine ausgewiesene Finanz- und IT-Expertin in unsere DACH-Organisation integrieren werden, die proaktiv neue kommerzielle und finanzielle Lösungen für unsere Partner entwickeln wird“, sagt Marcus Adä, General Manager von Exclusive Networks Deutschland und Regional Manager DACH.

Auch Peter Schoderböck, General Manager der Exclusive Networks Austria, sowie Marissa Damerau, General Manager Exclusive Networks Switzerland, freuen sich auf die dedizierte Unterstützung in diesem Bereich, da die Partnerlandschaft in beiden Ländern ebenfalls einen entsprechenden Bedarf sieht. Da IT-Projekte meist preisgetrieben sind, kann ein solcher Service durchaus den Unterschied machen. „XPS bietet den Partnern die Möglichkeit, Projekte größer zu denken, Risiken auszulagern und sich auf ihr Kerngeschäft zu konzentrieren – ganz ohne zusätzlichen Verwaltungsaufwand“, resümieren beide Länderchefs.

Mit XPS bietet Exclusive Networks seinen Fachhandelspartnern die Möglichkeit, Unternehmenskunden flexible Zahlungsmodelle anzubieten – maßgeschneidert auf deren Bedürfnisse. Dabei wird eine klassische Upfront-Zahlung auf mehrjährige Zahlungen umgewandelt, ohne dass ein zusätzlicher Vertrag notwendig ist. Der Endkunde zahlt nach seinen individuellen Rechnungswünschen. Im Gegensatz zu Leasing-Modellen bleibt der volle Handlungsspielraum erhalten: marktgerechte Preise, maximale Flexibilität und keine zusätzlichen Vertragsbindungen. Das entlastet die Liquidität, verbessert die Bilanzstruktur und sorgt für Planungssicherheit auf allen Seiten.



„Der Fachhandel steht vor großen und sich schnell ändernden Herausforderungen. Umso wichtiger ist es, ihn mit Services zu unterstützen, die Liquidität und Cashflow zuverlässig sicherstellen – und zwar für den Reseller wie auch für dessen Endkunden. Ich freue mich auf die Herausforderung, gemeinsam passgenaue Lösungen im Rahmen der Exclusive Networks Invoicing and Payment Solutions zu entwickeln“, erklärt Eva Strauß an ihrem ersten Arbeitstag.

Mehr Informationen: <https://pages.info.exclusive-networks.com/DE-XPS>

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist ein globaler Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist, der Partnern und Endkunden über bewährte Vertriebswege und auf der Grundlage des technischen Know-hows seiner Teams eine einzigartige Kombination von Dienstleistungen und Produktportfolio bietet. Sein Motto: Jeder hat das Recht, in einer sicheren digitalen Welt zu leben, die auf den innovativsten Technologien basiert. Mit Niederlassungen in mehr als 45 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 170 Ländern. Dabei kombiniert der Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist die Vorteile der jeweiligen lokalen Perspektive mit den Kapazitäten und der Leistungsfähigkeit einer globalen Organisation. Das erstklassige Herstellerportfolio ist sorgfältig zusammengestellt aus innovativen Produkten und Lösungen führender Cybersecurity- und Netzwerk-Anbieter. Die Services reichen von Managed Security bis hin zu spezialisierten technischen Zertifizierungen und Schulungen. Immer liegt das Augenmerk darauf, die Besonderheiten der sich rasant ändernden Technologien und Märkte zu berücksichtigen und davon zu profitieren. Mehr Informationen unter <http://www.exclusive-networks.com/de>

Pressekontakt

punktgenau PR
Andrea Weinholz
andrea.weinholz@punktgenau-pr.de
www.punktgenau-pr.de

Kontakt zu Exclusive Networks

Exclusive Networks Deutschland GmbH
Christine Röder / Diana Braun
Hardenbergstraße 9a
10623 Berlin
DACHMarketing@exclusive-networks.com
<http://www.exclusive-networks.com/de>