



Netskope baut EMEA-Wachstum auf verstärkter Fachhandelsbasis aus

Netskope bedient DACH-Channel exklusiv über Exclusive Networks

München, 01. März 2022. *Netskope setzt weltweit auf eine indirekte Vertriebsstrategie über den Fachhandel und kooperiert dabei intensiv mit Exclusive Networks, einem globalen Spezialist für Cybersicherheit für digitale Infrastrukturen. Einer der wichtigste Märkte stellt die DACH-Region, Deutschland, Österreich und Schweiz: Dort beziehen Fachhandelskunden die Lösungen von Netskope ausschließlich über den VAD Exclusive Networks, der seine Marketing-Aktivitäten entsprechend ausweitet.*

Netskope, der führende Anbieter von SASE (Secure Access Service Edge), hatte sich für den Ausbau seines EMEA-Geschäfts Ende letzten Jahres für eine Vertriebsvereinbarung mit Exclusive Networks entschieden. Seitdem arbeiten die beiden Partner nicht nur auf der Iberischen Halbinsel, in Großbritannien und Irland erfolgreich zusammen, sondern die Vertriebsregion erstreckt sich über die DACH-Region, Frankreich, Italien, die Benelux-Länder, Skandinavien, Israel und Afrika sowie auf zahlreiche Märkte in Osteuropa und dem Nahen Osten.

Netskope verfügt über eine der umfassendsten SASE- und Zero-Trust-Plattformen auf dem Markt und treibt mit seinen Visionen und seinen Technologien den Markt voran. Die Analysten der 650 Group prognostizieren, dass der SASE-Markt zwischen 2020 und 2025 um 500 Prozent wachsen wird.

SASE-Schlüsselkomponente via DACH exklusiv

In Deutschland, Österreich und der Schweiz ist der VAD Exclusive Networks ausschließlicher Lieferant von Netskope. Die Vertriebsvereinbarung ist eine wertvolle Ergänzung der aktuellen Produktpalette von Exclusive Networks. „Wir freuen uns sehr über diese Anerkennung, die ein Exklusiv-Vertrag darstellt. Für unsere Partner und damit auch für uns ist das ein ganz unmittelbarer Gewinn: Denn wir haben eine erhebliche Nachfrage unserer Partner-Community in der gesamten Region nach Netskope festgestellt“, erklärt Marcus Adä, Country Manager Exclusive Networks Deutschland. „Durch den Distributionsvertrag können wir unseren Partner genau die Wachstumschancen bieten, die sie von uns erwarten. Mit Netskope erhalten sie eine Schlüsselkomponente aus unserem SASE-Angebot an die Hand.“

Thomas Wethmar, Channel Sales Manager bei Netskope verantwortet dort den Channelvertrieb im DACH-Bereich: „Bei der Prio-1-Aufgabe, die Channel-Aktivitäten in der DACH-Region auf und auszubauen, können wir auf das umfangreiche Reseller-Netzwerk von Exclusive Networks zurückgreifen und beschleunigen damit unsere Go-to-Market-Pläne und das Wachstum von Netskope in der Region spürbar.“



Wethmar schätzt die Expertise der Exclusive Networks, die in dem schnell wachsenden Cloud-Sicherheitsmarkt zu Hause sind.

Die Grundlage der Security-Service-Edge(SSE)-Lösung umfasst Cloud Access Security Broker (CASB), Secure Web Gateway (SWG) und Zero Trust Network Access (ZTNA). Da Kunden von überall her auf Cloud-Dienste, Websites und private Anwendungen zugreifen, bietet Netskope Security-Cloud-Transparenz und umfassenden Schutz von Daten und vor Bedrohungen in Echtzeit. Sie schützt verwaltete und nicht verwaltete Cloud-Anwendungen sowie Remote-Mitarbeiter.

Über Netskope

Netskope, der SASE-Marktführer, verbindet Benutzer sicher und schnell direkt mit dem Internet, mit jeder Anwendung und ihrer Infrastruktur, von jedem Gerät aus, innerhalb oder außerhalb des Netzwerks. Mit CASB, SWG und ZTNA, die nativ in einer einzigen Plattform integriert sind, bietet die Netskope Security Cloud über eine patentierte Technologie hoch granularen Kontext, um bedingten Zugriff und User Awareness zu ermöglichen und gleichzeitig Zero-Trust-Prinzipien für Datenschutz und Bedrohungsabwehr überall durchzusetzen. Im Gegensatz zu anderen Anbietern, die Kompromisse zwischen Sicherheit und Netzwerk erzwingen, bietet die globale Security Private Cloud von Netskope umfassende Rechenkapazitäten am Netzwerkrand.

Netskope ist überall schnell, datenzentriert und Cloud-smart, es ermöglicht eine zuverlässige digitale Bürgerschaft und das bei niedrigen Gesamtbetriebskosten.

<https://www.netskope.com/products>

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist ein globaler Cybersecurity-Spezialist für digitale Infrastrukturen, der den Übergang zu einer absolut sicheren, digitalen Zukunft für alle Menschen und Organisationen vorantreibt. Der unverwechselbare Distributionsansatz bietet unseren Partnern verbesserte Geschäftschancen sowie einen breiteren Zugang zu Kunden und Herstellern. Spezialisierung ist unsere Stärke; Partner profitieren dadurch von den sich schnell entwickelnden Technologien und transformativen Business-Modellen im Cybersecurity-Umfeld.

Exclusive Networks liegt als Value-Added Distributor (VAD) eine „Service first“-Ideologie zugrunde, die Innovation und Disruption nutzt, um Partnern einen Mehrwert zu bieten. Mit Niederlassungen in 40 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 150 Ländern auf 5 Kontinenten. Der Cybersecurity-Spezialist unterstützt Reseller effektiv in ihren lokalen Projekten und bietet neben bestmöglichem Service und Agilität zudem alle Vorteile eines internationalen Konzerns, um auch globalen Projekte zielsicher voranzutreiben.

Mehr unter www.exclusive-networks.com/de.

Pressekontakt

punktgenau PR

Christiane Schlayer

Fon +49 (0)911 9644332

Mobil +49 (0)179 5053522

christiane.schlayer@punktgenau-pr.de

www.punktgenau-pr.de

Kontakt zu Exclusive Networks Deutschland GmbH

Exclusive Networks Deutschland GmbH

Christine Röder



Balanstraße 73 - Haus 21 B
81541 München
Fon +49 (0)89 45011-236
marketing@exclusive-networks.de
www.exclusive-networks.com/de