

Exclusive Group stellt Jahresergebnisse 2015 vor

## **Exclusive Group: Mehrwert, Spezialisierung und Reichweite sorgen für Umsatzverdoppelung alle zwei Jahre**

**London/München, 17. Februar 2016.** *Das Value-Added-Services- und Technologie-Unternehmen (VAST) Exclusive Group stellt seinen Finanzbericht für das Jahr 2015 vor: Auf Basis eines organischen Wachstums von 31 Prozent wurde ein vorläufiger Jahresumsatz von 1,04 Milliarden Euro erzielt. Diese Ergebnisse belegen den Erfolg eines explizit werteorientierten Ansatzes mit einer starken Konzentration auf Cyber-Security, Datacenter-Transformation und einer klugen Akquisitionsstrategie. Damit hat die Exclusive Group die Milliarden-Umsatz-Grenze zwei Jahre früher erreicht als ursprünglich geplant.*

„Wir haben als erster ‚Super-VAD‘ Neuland betreten, um unser Wertschöpfungsmodell auf globaler Basis zu etablieren und zu erweitern“, erklärt Olivier Breittmayer, CEO der Exclusive Group. „Seit Beginn dieser Unternehmung haben wir es geschafft, alle zwei Jahre unseren Umsatz zu verdoppeln. Unsere Strategie dafür ist eine Mischung aus schnellem organischen Wachstum und handverlesenen Akquisitionen, die unsere Servicequalität und die Kenntnis der regionalen Situation fördern, sodass wir ein einzigartiges Angebot liefern können. Und den Leuten scheint das zu gefallen!“

Bereinigt um den zusätzlichen Umsatz durch die Übernahme des panasiatischen Cyber-VADs Transition Systems im Dezember letzten Jahres, haben die Kerngeschäftsbereiche der Exclusive Group mit einem Umsatz von 840 Millionen Euro das Vorjahresergebnis um knapp 200 Millionen übertroffen.

- Der VAD BigTec, ein Bereich der sich auf die Transformation von Rechenzentren konzentriert, erzielte ein Umsatzwachstum von 90 Prozent auf über 70 Millionen Euro. BigTec ist inzwischen in mehr als zwölf Ländern weltweit tätig und plant für 2016 weiteres globales Wachstum.
- ITEC Exclusive Global Services konnte eine Reihe hocheffizienter globaler Deals abschließen und bringt mit seinen Diensten den Resellern und Herstellerpartnern von Exclusive signifikanten Mehrwert.
- Der Bereich für Finanzierungs- und Leasinggeschäfte, Exclusive Capital, bietet seine Services bereits in UK, Belgien, Luxemburg und Frankreich an und plant für 2016 Aktivitäten in weiteren vier bis sechs Regionen.

„Wir werden unsere einzigartige Strategie beibehalten, den unternehmerischen Geist unserer hervorragenden Leute zu fördern, in neue Dienstleistungen zu investieren und Akquisechancen zu ergreifen, die unsere globale Präsenz und unser Expertentum vergrößern sowie unseren disruptiven Ansatz erweitern“, fügt Breittmayer hinzu. „Das sind die Grundlagen unserer 20:20 Vision, oder unseres ‚L'Esprit Exclusive‘ wie wir es nennen. Wir spüren, dass dieser Esprit einmalig ist und die Grundlage für unser Ziel, Jahr für Jahr unsere Performance zu verdoppeln – bis 2020!“



### **Einige regionale Highlights:**

- Eine starke Leistung zeigten die nordischen und baltischen Regionen mit einem Umsatzwachstum von über 40 Prozent.
- Frankreich und Afrika erwirtschafteten solide Renditen mit einem Wachstum von 33 beziehungsweise 63 Prozent.
- Die südlichen Regionen (Spanien, Italien, Türkei) demonstrierten mit einem kollektiven Wachstum von 41 Prozent ihre Stärke, obwohl sich ihre Wirtschaft nur langsam erholt und sie zudem mit weiteren schwierigen Faktoren zu kämpfen haben.
- Das Vereinigte Königreich setzt seine gesunde Geschäftstätigkeit und solide Umsatzdynamik mit einem mehr als 55-prozentigem Wachstum fort.
- Die DACH-Region weist ein konsolidiertes Wachstum von über 26 Prozent aus, während der Nahe Osten seinen Wachstumskurs von über 28 Prozent pro Jahr beibehält.

### **Über die Exclusive Group**

Die Exclusive Group ist ein Value Added Services- und Technologieunternehmen (VAST), welches das Wachstum disruptiver und innovativer Technologien weltweit beschleunigt. Die Mitarbeiter fühlen sich den ambitionierten Wachstumsvorgaben seiner IT-Herstellerpartner verpflichtet und sind motiviert von einer Kultur von Unternehmertum und nachhaltigem Wachstum.

Mit 49 Niederlassungen in fünf Kontinenten und einer Präsenz in über 100 Ländern verfügt die Exclusive Group über alle wesentlichen Elemente für erfolgreichen Marktzugang und -wachstum. Unter der Bezeichnung ‚Disruptive Distribution‘ hinterfragt die Exclusive Group stetig das traditionelle VAD-Modell, um Werte neu zu definieren und Differenzierung zu schaffen – mit seinem Cybersecurity-Brand Exclusive Networks und der Marke Big Technology, einer Business Unit, die sich mit der Transformation von Datacentern befasst. Ergänzt wird dies durch leistungsfähige und innovative Global Services für Projektentwicklung und -support (ITEC) sowie umfassenden Geschäftsleasing-Angeboten durch Exclusive Capital.

### **Über Exclusive Networks**

Exclusive Networks ist der ‚Go-to‘ Value Added Distributor für schnelleren Markteintritt und Wachstum mit innovativen Technologien in den Bereichen IT-Sicherheit, Netzwerk und Infrastruktur. In den einzelnen Ländern bietet Exclusive Networks spezialisierten Technik- und Marketing-Support, der Mehrwert schafft, kombiniert mit dem Volumen und der Reichweite eines globalen Distributors. Darauf verlassen sich Reseller bei Exclusive Networks, um ihre Verkaufschancen in der sich verändernden Technologielandschaft zu verbessern und neue Umsätze zu generieren.

Unter der Bezeichnung ‚Disruptive Distribution‘ hinterfragt Exclusive Networks stetig das traditionelle VAD-Modell, um Werte neu zu definieren und Differenzierung zu schaffen.

Hierzulande agiert die Exclusive Networks Deutschland GmbH mit über 80 Mitarbeitern und Niederlassungen in Münster, München und Berlin.

Exclusive Networks ist ein Unternehmen der Exclusive Group.

[www.exclusive-networks.de](http://www.exclusive-networks.de)

### **Pressekontakt**

punktgenau PR

Christiane Schlayer

Fon +49 (0)911 9644332

[christiane.schlayer@punktgenau-pr.de](mailto:christiane.schlayer@punktgenau-pr.de)

[www.punktgenau-pr.de](http://www.punktgenau-pr.de)



**Kontakt zur Exclusive Networks Deutschland GmbH**

Exclusive Networks Deutschland GmbH

Martin Twickler

Balanstraße 73 - Haus 21 B

81541 München

Fon +49 (0)89 45011-0

[marketing@exclusive-networks.de](mailto:marketing@exclusive-networks.de)

[www.exclusive-networks.de](http://www.exclusive-networks.de)