

Umsatzsteigerung um fast 40 Prozent im Vergleich zum Vorjahr

Exclusive Group steigert Jahresumsatz um 500 Millionen Euro

Paris, 6. März 2018. *Mit einem Umsatz von 1,75 Milliarden Euro übertrifft die Exclusive Group, ein weltweit agierender VAD für Cybersecurity und Cloud-Transformation, seine Ziele des Jahres 2017 bei weitem. Damit gelingt dem VAD eine Verdoppelung der Umsätze alle zwei Jahre. Ein starkes organisches Wachstum sowie die erfolgreiche Integration diverser Akquisitionen tragen dazu bei.*

Das Value Added Services- und Technologieunternehmen (VAST) Exclusive Group erzielte im Jahr 2017 die besten Finanzergebnisse seit seinem Bestehen. Mit einem Gesamtumsatz von 1,75 Milliarden Euro im Jahr 2017 (einem Plus von 38 Prozent gegenüber 1,27 Milliarden Euro im Jahr 2016) ist der Konzern als weltweiter Anbieter von Lösungen für die Migration von Cyber- und Cloud-Computing etabliert.

„Mit diesem Ergebnis setzen wir unsere Serie fort, alle zwei Jahre den Umsatz zu verdoppeln. Dies gelingt durch unser einzigartiges, wertorientiertes Modell, die Stärke unseres Portfolios und unser Talent, strategische Akquisemöglichkeiten zu ergreifen und die Unternehmen optimal zu integrieren“, begründet Olivier Breittmayer, CEO der Exclusive Group. „Mit einem Umsatzplus von fast 40 Prozent gegenüber dem Vorjahr wachsen wir erneut schneller als der Markt. Um unsere Position als globaler Spezialist für Cloud- und Cybersecurity-Transformation zu stärken, haben wir auch erheblich in Services investiert.“

Zu den weiteren Details für 2017 zählen:

- Die Ergebnisse spiegeln ein starkes organisches Wachstum (16 Prozent im Jahresvergleich) mit zusätzlichen Einnahmen aus Akquisitionen, die im vergangenen Jahr in Benelux (Januar, TechAccess) und den USA (Juli, Fine Tec) getätigt wurden.
- BigTec steigert seinen Umsatz auf über 200 Millionen Euro. Die Division konnte die immens zunehmende Nachfrage von Unternehmen nach Cloud-Transformation auf globaler Ebene bewältigen.
- Exclusive Capital und ITEC Exclusive Global Services wachsen im Einklang mit ihrer geografischen Expansion weiter und binden mehr Partner für die Bereitstellung von Premium-basierten Services ein.
- Sieben der weltweiten Regionen der Exclusive Group verzeichnen einen Jahresumsatz von über 100 Millionen Euro, allen voran Großbritannien.
- Weltweit steigt die Anzahl der Wiederverkäufer, mit denen die Exclusive Group Geschäfte macht, gegenüber 2016 um 10 Prozent. Dies spiegelt die zunehmende



Bedeutung von Beziehungen mit grenzüberschreitenden Dienstleistern und SIs wider.

Alastair Edwards, Chief Analyst bei Canalys, attestiert, dass durch die steigende Komplexität der IT-Branche die Rolle der Distribution im Zentrum des Handelskanals zunehmend kritischer wird. Doch da sich viele der größten Global Player in einer Konsolidierungsphase befinden, steigt der Bedarf an Spezialisten wie Exclusive. Das Unternehmen kann mit seinem spezialisierten Lösungsportfolio und einem hohen Maß an Know-how sowohl geografische Reichweite als auch Skalierungseffekte bieten und damit beide Seiten, Vertriebspartner als auch Hersteller, unterstützen. Eine der größten Herausforderungen für die IT-Branche insgesamt ist ein Mangel an Kompetenz, insbesondere in den Bereichen Sicherheit, Hybrid-IT und Digitalisierung. Das beeindruckende Wachstum belegt den Erfolg von Exclusive, indem der VAD einmal die Nachfrage des Marktes erfüllt, aber auch eine aggressive Akquisitionsstrategie verfolgt. Um seine ehrgeizigen Ziele zu erreichen, muss Exclusive nun den nächsten Schritt in seiner Entwicklung gehen. Dies erfordert Managementorientierung und Entschlossenheit und wird aber, konsequent umgesetzt, Exclusive zu einer globalen Kraft in den Segmenten Cybersecurity und Cloud-Transformation befördern.

Über die Exclusive Group

Die Exclusive Group (www.exclusive-group.com) ist ein Value Added Services- und Technologieunternehmen (VAST), welches das Wachstum disruptiver und innovativer Technologien weltweit beschleunigt. Die Mitarbeiter fühlen sich den ambitionierten Wachstumsvorgaben der IT-Herstellerpartner verpflichtet und sind motiviert von einer Kultur von Unternehmertum und nachhaltigem Wachstum.

Mit über 50 Niederlassungen auf fünf Kontinenten und einer Präsenz in über 100 Ländern verfügt die Exclusive Group über alle wesentlichen Elemente für erfolgreichen Marktzugang und -wachstum. Unter der Bezeichnung ‚Disruptive Distribution‘ hinterfragt die Exclusive Group stetig das traditionelle VAD-Modell, um Werte neu zu definieren und Differenzierung zu schaffen - mit seinem Cybersecurity-Brand Exclusive Networks und der Marke BigTec, einer Business Unit, die sich mit der Transformation von Datacentern befasst. Ergänzt wird dies durch leistungsfähige und innovative PASSport Global Services und umfassenden Geschäftsleasing-Angeboten durch Exclusive Capital.

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist der ‚Go-to‘ Value Added Distributor für schnelleren Markteintritt und Wachstum mit innovativen Technologien in den Bereichen IT-Sicherheit, Netzwerk und Infrastruktur. In den einzelnen Ländern bietet Exclusive Networks spezialisierten Technik- und Marketing-Support, der Mehrwert schafft, kombiniert mit dem Volumen und der Reichweite eines globalen Distributors. Darauf verlassen sich Reseller bei Exclusive Networks, um ihre Verkaufschancen in der sich verändernden Technologielandschaft zu verbessern und neue Umsätze zu generieren.

Unter der Bezeichnung ‚Disruptive Distribution‘ hinterfragt Exclusive Networks stetig das traditionelle VAD-Modell, um Werte neu zu definieren und Differenzierung zu schaffen.

Der Cybersecurity-Brand Exclusive Networks und die Marke BigTec, einer Business Unit, die sich mit der Transformation von Datacentern befasst, werden ergänzt durch leistungsfähige und innovative PASSport Global Services und umfassende Geschäftsleasing-Angebote durch Exclusive Capital.

Hierzulande agiert die Exclusive Networks Deutschland GmbH mit über 90 Mitarbeitern und Niederlassungen in Münster, München und Berlin.

Exclusive Networks ist ein Unternehmen der Exclusive Group.

www.exclusive-networks.com/de



Pressekontakt

punktgenau PR
Christiane Schlayer
Fon +49 (0)911 9644332
christiane.schlayer@punktgenau-pr.de
www.punktgenau-pr.de

Kontakt zur Exclusive Networks Deutschland GmbH

Exclusive Networks Deutschland GmbH
Martin Twickler
Balanstraße 73 - Haus 21 B
81541 München
Fon +49 (0)89 45011-240
marketing-de@exclusive-networks.com
www.exclusive-networks.com/de