

Exclusive Group erwirbt kanadischen VAD zur Erweiterung der Präsenz in Nordamerika

Laurent Daudré-Vignier übernimmt das Amt des SVP North America; Übernahme von Fine Tec Canada mit Sitz in Vancouver erhöht die globale Präsenz und ergänzt die bestehenden Aktivitäten in den USA.

Paris, Frankreich & Vancouver, Kanada, 11. Februar 2019. Die Exclusive Group, die Value Added Services- und Technologies Group (VAST), gibt die Übernahme von Fine Tec Canada, dem führenden kanadischen Cybersecurity-VAD, bekannt. Mit der Transaktion ergänzt die Group ihre bisherige Präsenz in den USA und ist nun in ganz Nordamerika vertreten. Im Zuge der Transaktion wird mit Laurent Daudré-Vignier ein langjähriger und erfahrener Mitarbeiter der Exclusive Group zum Senior Vice President Nordamerika ernannt. Er verantwortet damit alle Aktivitäten und das Wachstum in der gesamten Region. Herstellern, Systemintegratoren und Reseller-Partnern steht damit nun eine komplette Lösung für Value Added Distribution in Nordamerika zur Verfügung. Die Übernahme von Fine Tec Canada und die Ernennung von Laurent Daudré-Vignier sorgen für einen weiteren Schub für das aggressive globale Wachstum des Unternehmens.

„Unser bisheriger Erfolg in Nordamerika war mitentscheidend für die Umsetzung unserer weltweiten Strategie. Wir hatten schon immer die Absicht, ausgehend von unserer Präsenz in den USA, einen führenden VAD-Spezialisten im kanadischen Markt zu erwerben“, betont Olivier Breittmayer, CEO der Exclusive Group. „Wir konzentrieren uns auf den Ausbau unserer Präsenz in der Region und werden dabei von Laurents außergewöhnlicher Führungserfahrung profitieren. Fine Tec Canada hat lokal einen sehr guten Ruf als Value Added Distributor für Cybersecurity und eine engagierte und eingeschworene Gruppe von Mitarbeitern, die sich in unserem Team schnell zu Hause fühlen werden.“

Mit Sitz in Vancouver, einem der wichtigsten Technologiezentren Kanadas, arbeitet Fine Tec Canada landesweit eng mit über 100 Reseller-Partnern zusammen. Zu seinen wichtigsten Herstellerpartnern gehört Fortinet, ein zentraler strategischer Partner der Exclusive Group. Im Rahmen der Akquisition bleiben wichtige Führungskräfte in ihren verantwortungsvollen Positionen, um die Kontinuität des Geschäfts zu gewährleisten und das geplante Wachstum zu beschleunigen. Zu ihnen gehört auch Jeff Wu, bisher CEO von Fine Tec Canada. Er wird künftig als Country Manager für Exclusive Networks Canada an Laurent Daudré-Vignier berichten.

„Exclusive zeichnet sich dadurch aus, dass es sowohl in lokalen Märkten als auch auf globaler Ebene einzigartigen Mehrwert aufzeigt. Ich freue mich, unseren erweiterten Geschäftsbetrieb in Nordamerika zu leiten und unser weiteres Wachstum voranzutreiben“, sagt Laurent Daudré-Vignier, SVP Nordamerika der Exclusive Group. „Ich freue mich darauf, mit dem Team von Fine Tec Canada zusammenzuarbeiten und sie in die Exclusive-Familie



aufzunehmen. Als zehntgrößte Wirtschaftsmacht der Welt bietet Kanada enorme Marktchancen für unsere Partner und wir sind zuversichtlich, die in den kommenden Jahren erfolgreich zu nutzen.“

„Das ist eine hervorragende Nachricht für das Team von Fine Tec Canada und unser Partner-Ökosystem. Es zeigt die globale Attraktivität unseres einzigartigen VAD-Modells“, sagt Jeff Wu, Gründer und CEO von Fine Tec Canada. „Insbesondere unsere wachsende Gemeinschaft an Reseller-Partnern wird von den Chancen profitieren, die sie durch den Zugang auf das breitere Herstellerportfolio von Exclusive Networks und ein breites Spektrum an Zusatzservices erhält. Wir glauben auch, dass sich für unsere Reseller durch die weltweiten Kompetenzen der Exclusive Group vielfältige Möglichkeiten ergeben, bedeutende internationale Projekte zu gewinnen.“

Die Übernahme von Fine Tec Canada erfolgt 18 Monate, nachdem die Exclusive Group in den USA den namensgleichen, jedoch in anderem Besitz befindlichen und mit anderem Mitarbeiterstamm arbeitenden, aber nach ähnlichen Geschäftsprinzipien und einem vergleichbaren Herstellerportfolio agierenden VAD übernommen hat.

Über Fine Tec Canada

Fine Tec Canada optimiert das Business für Hersteller und Reseller von IT-Sicherheits- und Netzwerklösungen ebenso wie für deren Kunden. Das Unternehmen wurde im Jahr 2000 als Value Added Distributor (VAD) gegründet. Seitdem etablierte sich das Unternehmen als Mittelpunkt eines Ökosystems, das sich aus führenden und innovativen neuen Technologieanbietern zusammensetzt. Fine Tec stellt einem breiten Netzwerk von Resellern in Kanada Lösungen in den Bereichen Netzwerksicherheit und Datenintegrität zur Verfügung. Das Unternehmen konzentriert sich darauf, die Verkaufschancen seiner Partner zu optimieren und Hürden zu beseitigen, die sich negativ auf deren Geschäftsaktivitäten auswirken können. Die Unterstützung von Kunden durch Fine Tec beginnt vor Abschluss eines Geschäfts, deckt aber auch die Implementierungsphase einer Lösung und die Zeit danach ab.

Über die Exclusive Group

Die Exclusive Group ist heute der weltweit größte VAD-Spezialist für Cybersecurity und Cloud-Transformation. Mit ihrem branchenführenden Portfolio aus Marktführern und disruptiven Herausforderern, ihrem Ruf für innovative Technologieexpertise und ihrer globalen Service- und Logistikinfrastruktur schafft die Exclusive Group Möglichkeiten für das gesamte Channel-Ökosystem, die die Qualifikationslücken im Cyber- und Cloud-Bereich schließen. Mit mehr als 50 Niederlassungen auf fünf Kontinenten und einer Präsenz in über 100 Ländern ist die Exclusive Group ein global agierendes Value Added Services- und Technologieunternehmen (VAST) mit einem hybriden Distributionsmodell, das volumenoptimiert, aber nach Wert differenziert. Mehr Informationen unter www.exclusive-group.com.

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist der 'Go-to' Value Added Distributor für schnelleren Markteintritt und Wachstum mit innovativen Technologien in den Bereichen IT-Sicherheit, Netzwerk und Infrastruktur. In den einzelnen Ländern bietet Exclusive Networks spezialisierten Technik- und Marketing-Support, der Mehrwert schafft, kombiniert mit dem Volumen und der Reichweite eines globalen Distributors. Darauf verlassen sich Reseller bei Exclusive Networks, um ihre Verkaufschancen in der sich verändernden Technologielandschaft zu verbessern und neue Umsätze zu generieren.

Unter der Bezeichnung 'Disruptive Distribution' hinterfragt Exclusive Networks stetig das traditionelle VAD-Modell, um Werte neu zu definieren und Differenzierung zu schaffen.

Der Cybersecurity-Brand Exclusive Networks und die Marke BigTec, einer Business Unit, die sich mit der



Transformation von Datacentern befasst, werden ergänzt durch leistungsfähige und innovative PASSport Global Services und umfassende Geschäftsleasing-Angebote durch Exclusive Capital.

Hierzulande agiert die Exclusive Networks Deutschland GmbH mit über 90 Mitarbeitern und Niederlassungen in Münster, München und Berlin.

Exclusive Networks ist ein Unternehmen der Exclusive Group.

www.exclusive-networks.com/de

Pressekontakt

punktgenau PR

Christiane Schlayer

Fon +49 (0)911 9644332

Mobil +49 (0)179 5053522

christiane.schlayer@punktgenau-pr.de

www.punktgenau-pr.de

Kontakt zur Exclusive Networks Deutschland GmbH

Exclusive Networks Deutschland GmbH

Claudia Specht

Balanstraße 73 - Haus 21 B

81541 München

Fon +49 (0)89 45011-240

marketing-de@exclusive-networks.com

www.exclusive-networks.com/de