

SOC as a Service für Exclusive-Fachhandelspartner

Managed Security Services Distribution: Exclusive Networks stellt seine neue Plattform „MSSD“ vor

München, 17. Dezember 2019. *Exclusive Networks präsentiert sich mit seiner neuen Plattform „MSSD – Managed Security Services Distribution“ wegweisend für die digitale Transformation. Der VAD reagiert damit auf die steigende Nachfrage des Marktes nach IT-Security-Services. Fachhandelspartner können über MSSD auf eine Reihe einfach zu nutzender, SOC-basierter Security-Services zugreifen, mit denen sie ihre IT-Security-Umsätze ohne große Investitionsrisiken oder Kanalkonflikte steigern können. Exclusive Networks baut für diese Anforderungen den Standort Münster weiter aus.*

Der deutsche Security-Markt kämpft zunehmend mit akutem Fachkräftemangel – auch als Folge der neuen Datenschutz-Grundverordnung DSGVO. Daraus resultiert eine steigende Nachfrage nach externen Ressourcen mit besonderem Fokus auf Security-Dienstleistungen. Dieser Situation begegnet der Value Add Distributor Exclusive Networks mit seiner Plattform „MSSD“: Sie bildet das Fundament für eine ganze Suite unterschiedlichster Managed-Security-Services und ist dafür ausgelegt, dass die Systemhauspartner von Exclusive Networks ihren Kunden ein komplettes Security Operation Center (SOC) als Serviceleistung anbieten können – ohne in großem Umfang in eigene Ressourcen zu investieren.

„Die hohen Einrichtungskosten und Qualifikationsanforderungen beim Aufbau eines MSSP-SOC bremsen bisher oft die Dynamik des Kanals aus und hinderten viele unserer Partner daran, die Nachfrage der Kunden nach neuen Service-Angeboten im Bereich IT-Sicherheit zu erfüllen“, erklärt Julien Antoine, EVP Strategy & Operations bei Exclusive Networks.

„Unsere MSSD-Plattform stellt ihnen nun genau diese Services unkompliziert und ohne große Investitionen und Personalaufbau zur Verfügung. Die Partner genießen damit einen Vorteil gegenüber Mitbewerbern, da sie schneller auf Kundenanforderungen reagieren können und damit auch wertvolle Kunden nicht mehr einem Konkurrenten überlassen müssen.“ Exclusive Networks stellt MSSD ausschließlich seinen Channelpartnern zur Verfügung; die Services umfassen die Lösungsportfolios der Key-Hersteller von Exclusive Networks.

Kompetenzumbau und neue Fachkräfte

Die ersten Dienste sind ab sofort verfügbar. Sie werden begleitet von 7x24 SOC (Security Operation Center), ISO-zertifizierten Service-Strukturen und umfassend ausgebildeten und erfahrenen Experten.

Diese Erweiterung und die Verlagerung der Kompetenzen in Richtung Services bedingt auch Veränderungen in der Personalstruktur von Exclusive Networks. „MSSD fordert ein etwas anders gelagertes, erweitertes Know-how in unserem Team“, erklärt Florian Zink, Managing Director DACH bei Exclusive Networks. „Wir benötigen zusätzlich Mitarbeiter und Qualifikationen, die wir speziell für MSSD an Bord nehmen können. Im Zuge dessen werden einige Bereiche neu ausgerichtet.“

Voraussichtlich im Februar wird ein Kompetenzzentrum am Standort Münster aufgebaut, dort werden neue Offices für Vertrieb, Service und Training eröffnet. Nach dem bereits erfolgten



Ausbau des Standortes Berlin erweitert Exclusive Networks durch die Neuausrichtung den Standort in Münster. München bleibt unverändert bestehen.

MSSD startet

Den Anfang macht Exclusive Networks mit zwei über die SOCs verwalteten Sicherheits-Services, die jeweils Technologien mehrerer Anbieter unterstützen und bei einer entsprechenden Abnahmeverpflichtung auch als White-Label-Services verfügbar sind:

MSSD: Monitoring & Alerting bietet rund um die Uhr einen kompetenten Überblick über die wichtigsten Sicherheitsinfrastrukturen wie Firewalls. Unternehmenskunden vermeiden damit den Aufwand für Personalgewinnung und Schulungen, selbst wenn Bedrohungen an Intensität und Häufigkeit zunehmen.

MSSD: Monitoring & Alerting + Prevention & Countermeasures baut auf diesen grundlegenden Elementen auf und ergänzt sie um einen vollständigen, reaktiv und proaktiv verwalteten Sicherheitsdienst für die Sicherheitsinfrastrukturen der neuesten Generation. Weitere Dienste werden im Jahr 2020 hinzugefügt.

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist der 'Go-to' Value Added Distributor für schnelleren Markteintritt und Wachstum mit innovativen Technologien in den Bereichen IT-Sicherheit, Netzwerk und Infrastruktur. In den einzelnen Ländern bietet Exclusive Networks spezialisierten Technik- und Marketing-Support, der Mehrwert schafft, kombiniert mit dem Volumen und der Reichweite eines globalen Distributors. Darauf verlassen sich Reseller bei Exclusive Networks, um ihre Verkaufschancen in der sich verändernden Technologielandschaft zu verbessern und neue Umsätze zu generieren.

Unter der Bezeichnung 'Disruptive Distribution' hinterfragt Exclusive Networks stetig das traditionelle VAD-Modell, um Werte neu zu definieren und Differenzierung zu schaffen.

Die Cybersecurity- und Cloud-Solution-Produkte werden ergänzt durch leistungsfähige und innovative globale Services und umfassende Geschäftsleasing- und Finanzierungsangebote.

Hierzulande agiert die Exclusive Networks Deutschland GmbH mit über 90 Mitarbeitern und Niederlassungen in Münster, München und Berlin.

Exclusive Networks ist ein Unternehmen der Exclusive Group.

www.exclusive-networks.com/de

Über die Exclusive Group

Die Exclusive Group ist heute der weltweit größte VAD-Spezialist für Cybersecurity und Cloud-Transformation. Mit ihrem branchenführenden Portfolio aus Marktführern und disruptiven Herausforderern, ihrem Ruf für innovative Technologieexpertise und ihrer globalen Service- und Logistikinfrastruktur schafft die Exclusive Group Möglichkeiten für das gesamte Channel-Ökosystem, die die Qualifikationslücken im Cyber- und Cloud-Bereich schließen. Mit mehr als 50 Niederlassungen auf fünf Kontinenten und einer Präsenz in über 100 Ländern ist die Exclusive Group ein global agierendes Value Added Services- und Technologieunternehmen (VAST) mit einem hybriden Distributionsmodell, das volumenoptimiert, aber nach Wert differenziert. Mehr Informationen unter www.exclusive-group.com.

Pressekontakt

punktgenau PR

Christiane Schlayer

Fon +49 (0)911 9644332

Mobil +49 (0)179 5053522

christiane.schlayer@punktgenau-pr.de

www.punktgenau-pr.de



Kontakt zur Exclusive Networks Deutschland GmbH

Exclusive Networks Deutschland GmbH

Claudia Specht

Balanstraße 73 - Haus 21 B

81541 München

Fon +49 (0)89 45011-240

marketing-de@exclusive-networks.com

www.exclusive-networks.com/de