

## **Exclusive Networks übernimmt Nuaware und erweitert die Cloud- und DevOps-Möglichkeiten für Channel- und Vendor-Partner**

**Paris, Frankreich und London, UK, 25. November 2020.** *Exclusive Networks übernimmt Nuaware, einen wachstumsstarken Distributor und Keyplayer bei den Themen Cloud, DevSecOps und Containerisierung. Durch die Akquisition profitiert Nuaware von einer deutlich erhöhten globalen Skalierbarkeit und Servicefähigkeit. Exclusive Networks kann damit für seine Herstellern und Fachhandelspartner ein Angebot bereitstellen, mit dem sie flexibel auf Nachfrageverschiebungen ihrer Kunden reagieren können, die sich durch die digitale Transformation ergeben.*

Mit seiner Spezialisierung auf DevOps-Werkzeugketten, -Container dominiert Nuaware eine sehr spezialisierte Nische in der Distribution. Das Unternehmen wurde 2016 von Zaheer Javaid und Luke Hasty gegründet und ist seitdem durch die Zusammenarbeit mit Anbietern wie HashiCorp, Docker Enterprise (jetzt Mirantis), Instana, Portworx (kürzlich von Pure Storage übernommen) und Twistlock (jetzt Palo Alto Networks Prisma Cloud) exponentiell gewachsen.

„Die Akquisition durch Exclusive Networks bringt uns in diesem Bereich zusätzlich ein großes Stück voran. Unsere Partner können damit neue Wachstumschancen nutzen. Große Anbieter, die sich für diese Märkte interessieren, suchen nach schlüsselfertigen Channel-Lösungen, denn ihre etablierten Partner-Ökosysteme weisen technische Kompetenzlücken auf. Wir können nun diesem Anspruch jetzt weitaus effektiver gerecht werden. Gleichzeitig wird sich das Wachstum für die nächsten disruptiven Technologien in einer sicheren, vertrauenswürdigen digitalen Infrastruktur weiter beschleunigen“, erläutert Jesper Trolle, CEO von Exclusive Networks.

Das in London ansässige Team von Nuaware arbeitet weltweit mit großen Serviceprovidern/Systemintegratoren und mit einem Netzwerk spezialisierter DevOps-Beratungsunternehmen für Implementierungen zusammen. Es wird weiterhin als eigenständiges Business Unit unter der Marke Nuaware operieren – mit dem Augenmerk auf disruptive neue Technologien. Dabei setzt es auf Partnerschaften mit aufstrebenden wachstumsstarken Anbietern wie beispielsweise Gremlin und StackPulse in Bereichen wie Chaos Engineering und SRE Automation. Die hochwertigen Services, einschließlich Lead Detection, Business Development, Solution Design, Implementierung, Professional Services und umfassenden Trainingskursen werden diejenigen von Exclusive Networks ergänzen und umgekehrt.

„Wir freuen uns sehr, nun der Exclusive-Familie anzugehören, und sind überzeugt, dies ist der beste Weg ist, um unser Angebot weiter zu erweitern und unseren Kunden und Partnern einen optimalen Mehrwert zu bieten. Der richtige Zeitpunkt: Die digitale Transformation in Unternehmen ist im Jahr 2020 rasant fortgeschritten und bringt Nuaware und die DevOps, Cloud-Automatisierungs- und Containerisierungstechnologien an einen Wendepunkt. Mit der Unterstützung von Exclusive können wir unsere Ziele stringenter verfolgen, schneller

wachsen und fokussiert in unsere Alleinstellung im Markt investieren“, betont Zaheer Javaid, Mitbegründer und Director von Nuaware.

Andy Travers, EVP Worldwide Sales and Marketing bei Exclusive Networks sieht große Übereinstimmung der beiden Unternehmen in Bezug auf Kultur, Einstellung zur Innovation und die Fähigkeit, im Kontext von Technologie- und Markt-Disruption einen einzigartigen Wert zu schaffen. „Auf diese Weise zusammenzuarbeiten ist eine großartige Nachricht für die Partner beider Unternehmen, einschließlich der strategischen Anbieter, die wir gemeinsam haben: Palo Alto Networks und Pure Storage. Wir erwarten ein signifikantes organisches Wachstum des Nuaware-Business, indem wir die Pläne für eine weitere weltweite Expansion unterstützen. Außerdem sehen wir viele zusätzliche wirtschaftliche Vorteile, wenn wir ihr Know-how auf Anbieter und Wiederverkäufer von Exclusive Networks ausweiten und mehr Möglichkeiten schaffen.“

#### **Über Exclusive Networks**

Exclusive Networks ist der weltweite Spezial-VAD für Cybersicherheits- und Cloud-Lösungen - den voneinander abhängenden Schlüsseltechnologien für die digitale Transformation. Basis des Erfolgs sind ein erstklassiges Portfolio mit den jeweils besten Anbietern in ihren Bereichen, eine herausragend qualifizierte Belegschaft und eine Vielzahl überzeugender Dienstleistungen für die Partner, die von technischem Pre- und Post-Sales-Support über Leasing-Konzepte und Schulungen bis zu Professional Services und globalem Projektmanagement reichen. Mit über 50 Niederlassungen auf fünf Kontinenten und einer Präsenz in über 100 Ländern bietet Exclusive Networks einzigartige lokale Expertise beim weltweiten Verkauf, wodurch es auch seinen Partnern ermöglicht, globale Reichweite zu bieten und gleichzeitig vom gesamten Mehrwert eines lokal ausgerichteten Distributors zu profitieren. Weitere Informationen finden Sie unter [www.exclusive-networks.com](http://www.exclusive-networks.com).

#### **Pressekontakt**

punktgenau PR

Christiane Schlayer

Fon +49 (0)911 9644332

Mobil +49 (0)179 5053522

[christiane.schlayer@punktgenau-pr.de](mailto:christiane.schlayer@punktgenau-pr.de)

[www.punktgenau-pr.de](http://www.punktgenau-pr.de)

#### **Kontakt zur Exclusive Networks Deutschland GmbH**

Exclusive Networks Deutschland GmbH

Claudia Specht

Balanstraße 73 - Haus 21 B

81541 München

Fon +49 (0)89 45011-240

[marketing-de@exclusive-networks.com](mailto:marketing-de@exclusive-networks.com)

[www.exclusive-networks.com/de](http://www.exclusive-networks.com/de)