





ULTIMATE THREAT PROTECTION BUNDLE 2.0

Die heutige Bedrohungslandschaft entwickelt sich rasant und macht es schwieriger, alle Bedrohungen zu erkennen. Angreifer verwenden eine Vielzahl von Vorgehen, um die Umgebungen Ihrer Kunden zu gefährden: Exploits auf Client- und Serverseite, Malware, Advanced Threats, infizierte Dateien, Phishing-Links in E-Mails, URL-Weiterleitungen, DNS-Datenexfiltration und viele andere. Ihre Reichweite und ihre Folgen wachsen von Tag zu Tag. Palo Alto Networks verfolgte beispielsweise die weltweite Bereitstellung einer Malware-Familie und beobachtete davon innerhalb von 30 Minuten über 45'000 verschiedene Instanzen!

Während Next Generation Firewalls die Grundlage für den Schutz der Infrastruktur Ihrer Kunden bilden, sind erstklassige, Subscriptionbasierte Sicherheitsdienste für die Abwehr von Angriffen unverzichtbar geworden.

Der Betrieb von Firewalls mit nur einer Subscription reicht nicht mehr aus. Es gefährdet Ihre Kunden - wie das Anbringen von Gittern an den Fenstern und ein Alarmsystem, aber das offen lassen des Garagentors.

Mit den Subscriptions von Palo Alto Networks – Threat Prevention, WildFire,

Bedrohungen besser schützen und die Next Generation Firewall-Lösung besser nutzen. Damit erhöhen Sie Ihren Umsatz bei neuen und bestehenden Kunden mit dem Verkauf von Hardware und dem Anhängen von Subscriptions.

1 YR | 3 YR



Um Ihre Kunden besser zu schützen und Ihren Kundenstamm und Ihr Geschäft zu vergrössern, bietet Palo Alto Networks bis zum 31. Juli 2021 das Ultimate Threat Protection Bundle 2.0 an.

Eine Kombination von Hardware, Subscriptions und Support zu einem sehr attraktiven Preis!



CORTEX





FÜGEN SIE IHRE EIGENEN PROFESSIONAL SERVICES HINZU UND ERHÖHEN SIE IHREN MEHRWERT GEGENÜBER KUNDEN!





Führen Sie für neue Kunden ein Security Lifecycle Review (SLR) durch

Das SLR dient dazu, Geschäfts- und Sicherheitsrisiken des Unternehmens aufzuzeigen. Es ist eine einfache und schnelle Möglichkeit, Ihren Kunden zu zeigen wie sie ihre Sicherheitslage verbessern können.



Führen Sie vor und nach der Installation ein Best Practice Assessment (BPA) durch

Das BPA bewertet die Konfiguration der Firewall des Kunden, die Anwendung der verfügbaren Funktionen, und überprüft ob Best Practices eingehalten werden oder nicht. Stärken Sie Ihre Rolle als vertrauenswürdiger Berater beim Kunden. Schlagen Sie anhand der resultierenden Empfehlungen und Anweisungen zur Behebung fehlgeschlagener Best Practice-Überprüfungen weitere Dienstleistungen vor.



Wiederholen Sie das BPA ein Monat nach der Installation, um Verbesserungen in der Sicherheitslage aufzuzeigen.



Bieten Sie weitere Installations- und Upgrade-Leistungen an

Sie wissen nicht, wie man ein SLR oder ein BPA durchführt? Wir von Exclusive Networks unterstützen Sie gern und zeigen es Ihnen in einem Online Training, oder gleich vor Ort mit Ihren Spezialisten.

Das preislich attraktive **Ultimate Threat Protection Bundle 2.0** bietet eine grossartige Gelegenheit, Ihr Geschäft mit bestehenden und neuen Kunden zu erweitern und einen erheblichen Mehrwert zu bieten. Kontaktieren Sie noch heute unsere Account Manager, um mit Ihnen die Details dieser Kampagne zu besprechen.

BEDINGUNGEN

- 🗶 Gültig bis 31. JULI 2021
- ★ Bundle Preise setzen Deal Registration Approval mit Kampagnenkennzeichnung voraus Kampagnenname "FY21 EMEA UTB Bundle" bei der Dealreg Eingabe im "Qualifying Campaign" angegeben
- ★ Bundles sind fix und können nicht geändert werden keine Preisänderungen, keine Artikel entfernen, kein «Unbundling»
- 🗶 Upsell möglich d.h. weitere Produkte/Subscriptions können zum Standardpreis hinzugefügt werden
- 🔀 Bei jeder Dealreg "UTB + Opportunity Name" im Opportunity Namen aufführen
- 💢 Nur Partner Enabled Premium Support
- 🗶 Es gelten die vertraglichen und NextWave Partner Program Vereinbarungen
- 🗶 Einzelbestellungen Keine Lagerkäufe möglich

