

Flexible Cloud-Storage-Angebote für Serviceprovider

Trumpfkarte im Cloud-Markt: Wasabi und Exclusive Networks On-Demand (X-OD)

München, 7. März 2022. *Auf den ersten Blick dominieren nach wie vor Hyperscaler wie Amazon, Microsoft oder Google den Cloud-Markt. Doch die Cloud diversifiziert sich unwiderruflich: Durch neue Speicheranbieter, die kostengünstigere, flexiblere und individuellere Optionen für ihre Kunden bieten, entsteht eine hybride Cloud-Landschaft. Ein Vorzeigekandidat ist der Cloud-Storage-Spezialist Wasabi, der in Liaison mit dem VAD Exclusive Networks Service Providern und Unternehmen unkompliziert die dynamische Wunsch-Storage-Lösung serviert – zu einem Bruchteil der bisherigen Storage-Kosten.*

Umfrageergebnisse aus [IDC MarketScape zu „Public Cloud Cold Storage Services“](#) belegen, dass Unternehmensspeicher jährlich mehr als 30 Prozent wachsen. Entsprechend großes Augenmerk liegt auf diesen Lösungen, die schließlich sicherstellen sollen, dass Unternehmen selbst unter schwierigsten Bedingungen produktiv bleiben und damit Verluste minimieren können. Verständlicherweise soll das Ganze aber auch erschwinglich sein und unkompliziert in der Handhabung – etwa ohne komplexe Speicherebenen oder Gebühren für Egress- oder API-Anfragen.

Wasabi hat sich als attraktive Alternative zu den Services der Hyperscaler im Storage-Bereich einen Namen gemacht. Erst im Januar 2022 wurde Wasabi durch den „Cloud Computing Backup and Disaster Recovery Award“ des Computing Magazines erneut als Lösung ausgezeichnet, die sowohl die Anforderungen von Hot als auch Cold Storage erfüllt. Eine Reihe intelligenter und nützlicher Features heben die Lösung zusätzlich vom Wettbewerb ab und gänzlich überzeugend wird Wasabi-Storage im Bundle mit den Services seines Distributors Exclusive Networks.

Mehr Flexibilität bei geringeren Kosten

Bei der Budgetierung der Storage-Kosten bei Public-Cloud-Anbietern wie AWS, Azure oder GCP werden Unternehmenskunden häufig von zusätzlichen Kosten für ausgehenden Traffic und API-Anfragen überrascht. Wasabi macht die Anwendung von Storage-Lösungen dagegen einfach kalkulierbar und erschwinglich. Einmal können die Kunden aus einer breiten Palette von Subscription-Modellen wählen und sie gemäß ihren Bedürfnissen anpassen. Viele Kunden profitierten etwa in der Coronapandemie von den nutzungsabhängig verrechneten Angeboten: Auf einen Grundpreis wird ein flexibler Anteil aufgesattelt, der sich einfach nach oben oder – was nicht selbstverständlich ist – auch nach unten skalieren lässt, ganz nach Bedarf.



Im Bundle mit der innovativem Plattform für Security- und Cloud-Dienstleistungen X-OD, die der Value Add Distributor Exclusive Networks seinen Partner bietet, gestalten sich die Preisleistungs- und Service-Vorteile der Wasabi-Lösung nochmal ein Stück attraktiver:

X-OD macht das Wasabi-Angebot nochmals flexibler: Es entfällt die Bindung an die 50 Terabyte Mindestkapazität, die Wasabi im Direktvertrieb fordert. Und die Mindestlaufzeit reduziert sich bei X-OD von ursprünglich 90 auf lediglich 30 Tage.

Der Abrechnungszyklus ist monatlich und bildet somit den Monatsverbrauch genau ab. Die bei der sonst üblichen Vorabrechnung erforderlichen Nachkalkulationen und -zahlungen entfallen. Dazu kann der Partner in der jeweils lokalen Währung und auf Wunsch via Lastschrift bezahlen, statt nur in Dollar und per Kreditkarte. Bezieht das Unternehmen Wasabi via X-OD, spart es sich zudem die sonst anfallenden Kosten von 100 Dollar im Monat für den Wasabi Account Control Manager.

Komplexe Technologien auf der X-OD-Plattform

Die Plattform X-OD ist ein Online-Delivery-Kanal für ausgewählte Produkte und Services aus dem Portfolio von Exclusive Networks, die sich dank der identischen, flexiblen und nutzungsbasierten Abrechnung über X-OD einfach zu individuellen Bundles zusammenstellen lassen: Dabei sind derzeit die Hersteller **Fortinet, Palo Alto Networks, Proofpoint, Sentinel One und Wasabi**. Die Plattform ist darauf ausgelegt, es Service Providern einfach zu machen, ihren Unternehmenskunden Zugang zu komplexen Technologien wie Cloud-Storage zu eröffnen, ohne dazu aufwändig eigene komplexe Abrechnungs- und Bereitstellungsstrukturen aufbauen zu müssen. Über die X-OD-Plattform können Reseller unterschiedliche Software, Hardware und Services in Abonnements umwandeln und ihren Kunden bedarfsgerecht anbieten. Ein wichtiger Mehrwert ist dabei, dass Fachhändler eine leicht nachvollziehbare Rechnung in Euro erhalten und diese wie andere Einkäufe mittels Abbuchungen bezahlen können. Die Berechnung erfolgt ähnlich wie beim Stromtarif anhand des kalkulierten Bedarfs. Allerdings lässt sich dieser monatlich sowohl nach oben als auch nach unten korrigieren – vorausgesetzt, eine vorab vereinbarte Grundleistung wird nicht unterschritten.

Clevere Features der Wasabi-Hot-Cloud-Storage-Lösung

Object Lock, ausgezeichnet mit dem [CRN](#) Tech Innovator Award 2021, ist ein einfacher und sicherer Schutz gegen Ransomware. Einfach vor allem im Vergleich zu den bisher erforderlichen Methoden, um ein „Air-Gap“ – also eine echte Trennung von Nutz- und Backup-Daten zu gewährleisten. Diese Trennung ist unbedingt erforderlich, da Ransomware sich inzwischen auch in Backups einschleichen kann bzw. Angreifer sogar zuerst die Backups angreifen und erst, wenn dies erfolgreich war, die Firmendaten.

Mit Object Lock lassen sich Daten für einen bestimmten Zeitraum unveränderbar machen. Dadurch bleibt die Integrität der Daten erhalten und sie sind für den Wiederherstellungsprozess leicht verfügbar.

Testen und Optimieren: Die Wasabi-Lösung erlaubt es Unternehmen auch, ihren

Wiederherstellungsprozess kontinuierlich zu testen, damit Schwachstellen zu identifizieren und Verbesserungen vorzunehmen und zwar über viele Plattformen hinweg wie Desktops, Notebooks, On-Premises-Server und virtuelle Server.

Weitere Informationen:

- Infos zu Wasabi bei Exclusive Networks und X-OD: <https://www.exclusive-networks.com/de/wasabi-hot-cloud-storage/>

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist ein globaler Cybersecurity-Spezialist für digitale Infrastrukturen, der den Übergang zu einer absolut sicheren, digitalen Zukunft für alle Menschen und Organisationen vorantreibt. Der unverwechselbare Distributionsansatz bietet unseren Partnern verbesserte Geschäftschancen sowie einen breiteren Zugang zu Kunden und Herstellern. Spezialisierung ist unsere Stärke; Partner profitieren dadurch von den sich schnell entwickelnden Technologien und transformativen Business-Modellen im Cybersecurity-Umfeld.

Exclusive Networks liegt als Value-Added Distributor (VAD) eine „Service first“-Ideologie zugrunde, die Innovation und Disruption nutzt, um Partnern einen Mehrwert zu bieten. Mit Niederlassungen in 40 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 150 Ländern auf 5 Kontinenten. Der Cybersecurity-Spezialist unterstützt Reseller effektiv in ihren lokalen Projekten und bietet neben bestmöglichem Service und Agilität zudem alle Vorteile eines internationalen Konzerns, um auch globalen Projekte zielsicher voranzutreiben.

Mehr unter www.exclusive-networks.com/de.

Pressekontakt

punktgenau PR

Christiane Schlayer

Fon +49 (0)911 9644332

Mobil +49 (0)179 5053522

christiane.schlayer@punktgenau-pr.de

www.punktgenau-pr.de

Kontakt zu Exclusive Networks Deutschland GmbH

Exclusive Networks Deutschland GmbH

Christine Röder

Balanstraße 73 - Haus 21 B

81541 München

Fon +49 (0)89 45011-236

marketing@exclusive-networks.de

www.exclusive-networks.com/de