

**Als Distributor mit zwei Fortinet-Spezialisierungen unterstützt der VAD seine Partner jetzt noch gezielter mit maßgeschneiderten Lösungen**

## **SASE und Security Operations: Exclusive Networks Deutschland erlangt Fortinet Spezialisierungen**

**München, 19. August 2025** – Exclusive Networks Deutschland, ein weltweit führender Distributor im Bereich Cybersicherheit und Netzwerke, hat zusätzlich zur bereits bestehenden Spezialisierung in Security Operations die Fortinet-Spezialisierung SASE erworben. Beide sind Teil des Fortinet Engage Partner Programs.

Die Spezialisierungen, die sich auf die vom Fortinet Engage Partner Program ermöglichten Marktchancen konzentrieren, unterstützen Partner dabei, von ihren aktuellen und potenziellen Kunden als vertrauenswürdige Berater anerkannt und geschätzt zu werden, da sie über anspruchsvolles Fachwissen, Dienstleistungen und Technologien verfügen.

„Mit den Spezialisierungen in den Bereichen SASE und Security Operations unterstreichen wir unseren Anspruch, technologische Exzellenz mit echter Kundenorientierung zu verbinden. Als Distributor mit zwei offiziellen Fortinet-Spezialisierungen setzen wir ein klares Zeichen: Cybersecurity in all ihren Facetten – von Netzwerk- und Endpunktsicherheit über Zero Trust bis hin zu Cloud- und Betriebsmodellen – hat für uns höchste Priorität“, erklärt André Dieball, Director Technical Customer Success DACH bei Exclusive Networks.

Mit den Spezialisierungen erweitert der VAD sein langjähriges Fortinet-Know-how und die Kompetenzen im Rahmen des Fortinet-Partnerprogramms.

Die SASE-Spezialisierung (Secure Access Service Edge) versetzt Partner in die Lage, mithilfe von Fortinets SASE und ZTNA einen sicheren, skalierbaren Zugriff bereitzustellen, Remote-Benutzer zu schützen und die Transparenz, Richtlinienverwaltung und betriebliche Effizienz in hybriden Netzwerken zu

verbessern. Diese Partner wissen, wie sie Effizienz erzielen und gleichzeitig konsistente Sicherheitsrichtlinien für alle Benutzer und Anwendungen durchsetzen können, und zwar mit integrierter Datenschutz- und Zugriffskontrolle.

Die Spezialisierung „Security Operations“ zeigt, dass Partner fundierte Fachkenntnisse besitzen, wie sie mit dem Umfang, der Komplexität und der Geschwindigkeit der heutigen Cyber-Bedrohungen Schritt halten können. Sie wissen, wie sie Unternehmen dabei helfen können, Risiken zu reduzieren und die Effizienz durch Konsolidierung und Integration zu verbessern. Außerdem konzentrieren sie sich darauf, Kunden dabei zu unterstützen, Sicherheitsmaßnahmen zu ermöglichen, die durch den Einsatz von künstlicher Intelligenz, maschinellem Lernen und Automatisierung mit der Geschwindigkeit von Maschinen funktionieren können.

„Die Partnerschaft mit Exclusive Networks ist ein Paradebeispiel für gelebte Channel-Exzellenz. Durch die tiefgreifenden Serviceangebote, kontinuierliche Investitionen in Enablement und nun auch die doppelte Spezialisierung in den Bereichen SASE und SecOps zeigt sie eindrucksvoll, wie Distributoren echten Mehrwert schaffen können“, betont Stefan Heinrich, Senior Manager Channel Germany bei Fortinet.

„Wir freuen uns, dass diese starke Verbindung nun auch im Spezialisierungsprogramm sichtbar wird und Partner davon direkt profitieren“, ergänzt Thomas Henk, Director Vendor Management Deutschland, Exclusive Networks.

Fortinet hat es sich zur Aufgabe gemacht, Partnern dabei zu helfen, neue und sich ständig weiterentwickelnde Kundenherausforderungen zu meistern, die durch Modelle für ortsunabhängiges Arbeiten, hybride IT-Umgebungen und die sich ständig verändernde Bedrohungslandschaft entstehen. Dies geschieht durch das Engage Partner Program von Fortinet und Enablement-Tools für Partner. Das Programm konzentriert sich darauf, Wachstumschancen zu ermöglichen, die einzigartig sind dank des umfangreichen Portfolios von Fortinet, das auf der Fortinet Security Fabric



basiert und darauf ausgelegt ist, die gesamte Infrastruktur der Kunden vom Rechenzentrum bis zur Cloud zu schützen.

Darüber hinaus ist Fortinet bestrebt, Partnern dabei zu helfen, produktive, vorhersehbare und lohnende Beziehungen aufzubauen, um sich von Wettbewerbern abzuheben. Das Fortinet Engage Partner-Programm unterstützt Partner dabei, das erforderliche Branchenwissen zu erwerben, um ihre Geschäftsmöglichkeiten zu erweitern, Kunden mit anpassbaren Programmen eine digitale Beschleunigung zu ermöglichen und das Wachstum der Partner zu beschleunigen.

„Wir nehmen die Herausforderungen der digitalen Sicherheit ernst und unterstützen unsere Partner und Kunden dabei, sich ganzheitlich, zukunftsicher und praxisnah aufzustellen. Dieser Meilenstein ist ein starkes Signal und ein weiterer Schritt in unserem Engagement für eine sichere digitale Welt. Unser Dank gilt Fortinet für das entgegengebrachte Vertrauen“, resümiert Marcus Adä, General Manager Germany und Regional Manager DACH, Exclusive Networks.

#### **Über Exclusive Networks**

Exclusive Networks ist ein globaler Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist, der Partnern und Endkunden über bewährte Vertriebswege und auf der Grundlage des technischen Know-hows seiner Teams eine einzigartige Kombination von Dienstleistungen und Produktportfolio bietet. Sein Motto: Jeder hat das Recht, in einer sicheren digitalen Welt zu leben, die auf den innovativsten Technologien basiert. Mit Niederlassungen in mehr als 45 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 170 Ländern. Dabei kombiniert der Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist die Vorteile der jeweiligen lokalen Perspektive mit den Kapazitäten und der Leistungsfähigkeit einer globalen Organisation. Das erstklassige Herstellerportfolio ist sorgfältig zusammengestellt aus innovativen Produkten und Lösungen führender Cybersecurity- und Netzwerk-Anbieter. Die Services reichen von Managed Security bis hin zu spezialisierten technischen Zertifizierungen und Schulungen. Immer liegt das Augenmerk darauf, die Besonderheiten der sich rasant ändernden Technologien und Märkte zu berücksichtigen und davon zu profitieren. Mehr Informationen unter <http://www.exclusive-networks.com/de>



**Pressekontakt**

punktgenau PR

Andrea Weinholz

[andrea.weinholz@punktgenau-pr.de](mailto:andrea.weinholz@punktgenau-pr.de)

[www.punktgenau-pr.de](http://www.punktgenau-pr.de)

**Kontakt zu Exclusive Networks**

Exclusive Networks Deutschland GmbH

Christine Röder / Diana Braun

Hardenbergstraße 9a

10623 Berlin

[DACHMarketing@exclusive-networks.com](mailto:DACHMarketing@exclusive-networks.com)

<http://www.exclusive-networks.com/de>