



AWS-Services: Mehr Marktreichweite, schnellere Projektabwicklung

Exclusive Networks geht AWS-Partnerschaften ein

München, 13. November 2025 – Exclusive Networks, ein weltweit führender Distributor im Bereich Cybersicherheit und Netzwerke, unterzeichnet eine Vereinbarung mit Amazon Web Services (AWS) für Deutschland und weitere europäische Länder. Diese Vereinbarung stärkt die Cloud-Fähigkeiten des Unternehmens und ist damit ein bedeutender Meilenstein in der digitalen Strategie von Exclusive Networks.

Schlüsselfaktoren in der Welt großer Deals sind Geschwindigkeit und Reichweite. Mit Amazon Web Services profitieren Unternehmen von beidem, was ihre Wettbewerbsfähigkeit entscheidend beeinflusst. Entsprechend groß ist die Nachfrage von Seiten der Hersteller und Reseller auch an ihre Distributoren. Exclusive Networks kommt mit den beiden Vereinbarungen mit AWS dieser Forderung seiner Kunden nach.

So wird Exclusive Networks zum autorisierten AWS-Vertriebspartner für den Europäischen Wirtschaftsraum. Diese strategische Beziehung unterstreicht das Engagement des VAD, erstklassige Cybersicherheitslösungen, -services und -schulungen anzubieten und er nutzt somit sein robustes Vertriebsnetzwerk, um die AWS-Einführung in der Region zu fördern und verbesserte Cybersicherheits- und digitale Infrastrukturlösungen bereitzustellen.

Als „AWS Designated Seller of Record (DSOR)“ fungiert Exclusive Networks als globaler Distributor für seine Anbieter im AWS Marketplace. Damit entstehen neue Wachstumsperspektiven für seine Vertriebspartner und es stärkt die Partnerschaften mit führenden Anbietern von Cybersicherheitslösungen.

Exclusive Networks bietet seinen Fachhandelskunden neben den eigenen Services weitreichende fachkundige Unterstützung beim Eintritt in die AWS-Welt. „Für Reseller ist die Teilnahme an den Amazon Web Services doch recht anspruchsvoll und sie müssen gezielt Kompetenzen dafür aufbauen. Als ihr Distributor leisten wir



ihnen dabei wertvolle Unterstützung“, verspricht Thomas Henk, Director Vendor Management Deutschland. „Ein eigenes AWS-Expertenteam kümmert sich bei uns ausschließlich darum, unseren Fachhandelskunden den Einstieg in AWS zu erleichtern. Wir sind für sie nahbar, schnell erreichbar und helfen, schnell im Marketplace sichtbar zu sein und mehr Marktreichweite zu erzielen.“

Etwa die Hälfte der Hersteller des Exclusive-Networks-Portfolios ist bereits Nutznießer der Amazon Web Services und das Interesse AWS zu nutzen ist weiterhin groß.

„Mit der AWS-Partnerschaft stärken wir die Anbieter von Cybersecurity-Lösungen dabei, ihre Leistungen über optimale Kanäle anzubieten und erweitern die Wachstumschancen für unsere Partner im Channel“, kommentiert Marcus Adä, Managing Director Germany und Regional Director DACH. „Zudem stärken wir durch unsere Services das Enablement unserer Kunden. Daher sind die Vereinbarungen mit AWS ein konsequenter Schritt für uns.“

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist ein globaler Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist, der Partnern und Endkunden über bewährte Vertriebswege und auf der Grundlage des technischen Know-hows seiner Teams eine einzigartige Kombination von Dienstleistungen und Produktportfolios bietet. Sein Motto: Jeder hat das Recht, in einer sicheren digitalen Welt zu leben, die auf den innovativsten Technologien basiert. Mit Niederlassungen in mehr als 45 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 170 Ländern. Dabei kombiniert der Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist die Vorteile der jeweiligen lokalen Perspektive mit den Kapazitäten und der Leistungsfähigkeit einer globalen Organisation. Das erstklassige Herstellerportfolio ist sorgfältig zusammengestellt aus innovativen Produkten und Lösungen führender Cybersecurity- und Netzwerk-Anbieter. Die Services reichen von Managed Security bis hin zu spezialisierten technischen Zertifizierungen und Schulungen. Immer liegt das Augenmerk darauf, die Besonderheiten der sich rasant ändernden Technologien und Märkte zu berücksichtigen und davon zu profitieren. Mehr Informationen unter <http://www.exclusive-networks.com/de>

Pressekontakt

punktgenau PR
Andrea Weinholtz
andrea.weinholtz@punktgenau-pr.de
www.punktgenau-pr.de



Kontakt zu Exclusive Networks

Exclusive Networks Deutschland GmbH
Christine Röder / Diana Braun
Hardenbergstraße 9a
10623 Berlin
DACHMarketing@exclusive-networks.com
<http://www.exclusive-networks.com/de>