

# Fortinet Secure SD-WAN

## Opportunités

- Le SD-WAN opère un remodelage spectaculaire du marché des routeurs d'entreprise. Selon Gartner, le SD-WAN devrait connaître un taux de croissance annuel composé (TCAC) de 59 % jusqu'en 2021 pour devenir un marché d'1,3 milliard de dollars.<sup>1</sup>
- IDC prévoit un taux de croissance annuel composé de plus de 40 % pour le SD-WAN et estime que le marché global atteindra 4,5 milliards de dollars d'ici 2022.<sup>2</sup>

## Pourquoi Fortinet ?

Fortinet Secure SD-WAN permet aux entreprises de résoudre rapidement et facilement le problème posé par les communications sécurisées au niveau des sites distribués. En plus d'offrir une sécurité optimale, ce produit est facile à gérer, fiable et flexible. Fortinet est le seul fournisseur à proposer un ASIC conçu sur mesure. Celui-ci assure l'identification et le pilotage des applications les plus rapides du secteur. Fortinet Secure SD-WAN offre une connectivité avancée et des capacités de sécurité 10 fois plus rapides que celles de la concurrence. Fortinet est le leader - en termes de parts de marché - des solutions de sécurité pour les organisations distribuées.

Défis	Solutions Fortinet
<b>Opérations complexes</b>	Fortinet Secure SD-WAN simplifie les opérations en fusionnant les produits indépendants et isolés au sein d'une unique solution offrant une installation sans contact avec un provisionnement automatisé. Cette solution réduit les risques, optimise les opérations et renforce la sécurité. Fortinet SD-Branch, solution adaptée aux succursales, élimine les silos et simplifie la gestion de la sécurité, des réseaux câblés LAN/WLAN et SD-WAN via un unique panneau de contrôle. Avec sa console unique, elle permet de réduire le coût total de possession (TCO).
<b>Expérience insuffisante</b>	Fortinet offre une expérience utilisateur optimale. Secure SD-WAN peut acheminer les applications via la connexion WAN la plus efficace à l'instant t. Il s'agit d'une fonctionnalité essentielle pour les applications critiques.
<b>Conflits réseau/sécurité</b>	Avec Fortinet, les fonctionnalités réseau et sécurité sont gérées ensemble, depuis une unique interface de gestion. Celui-ci offre visibilité et contrôle sur toutes les succursales et les sites distants. La protection et la surveillance simplifiées sont déployées jusqu'à la périphérie du réseau.
<b>Contraintes budgétaires</b>	Fortinet réduit les coûts de basculement d'un réseau MPLS à une connexion internet directe. Moins de produits à gérer, moins d'expertise nécessaire et des besoins de maintenance réduits, pour un coût total de possession + avantageux.

## Facteurs-clés de différenciation

Le marché des SD-WAN est saturé et les clients sont souvent déroutés face à une offre surchargée :

- Magic Quadrant de Gartner 2019 Infrastructures de périphérie WAN : Fortinet arrive en tête pour la vision globale (completeness of vision) et les capacités d'exécution.<sup>3</sup>
- Fortinet Secure SD-WAN offre le coût total de possession le plus bas, à 5 \$ par 749 Mb/s, un chiffre huit fois inférieur au coût total de possession moyen de l'ensemble des autres fournisseurs.<sup>4</sup>
- Contrairement à la plupart des fournisseurs SD-WAN, Fortinet offre une sécurité entièrement intégrée.
- Pour la deuxième fois consécutive, Fortinet a reçu la mention « Recommandé » dans le rapport SD-WAN Group Test de NSS Labs.<sup>5</sup>



## Sociétés et professionnels cibles

### Taille de l'entreprise

- Moyennes et grandes entreprises dont le portefeuille est de 249 millions de dollars et plus
- Toute organisation établie en plusieurs endroits : siège social, succursales, centres de données d'entreprise, sites de co-location ou d'hébergement, fournisseurs de services cloud, etc.

- **Cibles principales.** VP/directeur de l'ingénierie réseau

- **Acheteurs techniques/influenceurs.** Vice-président IT, administrateur/architecte de la sécurité, ingénieur réseau

- **Acheteurs commerciaux/influenceurs.** Directeur d'agence/de magasin, directeur financier, finances/approvisionnement

## Questions préliminaires

- Quelles sont vos initiatives stratégiques ? Par exemple, la connexion de nouvelles succursales ? La migration des applications vers le cloud ? Le renouvellement des équipements des succursales ?
- Le coût est-il un problème ? Faites-vous face à des besoins croissants en termes de trafic pour gérer le cloud et la téléphonie VoIP ? Faites-vous face à d'importantes dépenses relatives aux liens multiples ou au MPLS ?
- La complexité pose-t-elle des problèmes ? Manquez-vous de ressources et d'expertise pour gérer des produits multiples ? Souhaitez-vous simplifier les communications entre vos succursales tout en garantissant la qualité du service ?
- Avez-vous besoin de performances optimales pour les applications critiques de votre entreprise ? Les responsables des succursales ont-ils besoin de seuils de réponse spécifiques pour respecter les accords de niveaux de service ?

## Surmonter les objections

### Je m'interroge sur notre capacité à assurer une sécurité adéquate des succursales.

Fortinet Secure SD-WAN est entièrement intégré à FortiGate, qui fournit une sécurité de pointe, depuis le siège social jusqu'aux succursales.

### Nous manquons de ressources humaines et d'expertise pour utiliser ou gérer ce type de solution, surtout si elle nécessite plusieurs consoles de gestion.

Fortinet simplifie le déploiement et la gestion, pour vous permettre de connecter plus rapidement et plus facilement de nouvelles succursales. Fortinet Secure SD-WAN est facile à mettre en œuvre et à gérer. Vous pouvez tout gérer, tout contrôler, via un unique panneau de contrôle.

### Nous travaillons avec Palo Alto/Cisco et je souhaite avant toute chose me renseigner sur leurs solutions SD-WAN.

À la fois l'une et l'autre de ces options exigeront un travail supplémentaire de gestion. Elles nécessiteront davantage d'appareils et plusieurs consoles de gestion, ce qui supposera davantage de travail et des dépenses plus élevées (tant pour le coût total de possession que pour les frais généraux de mise en œuvre). Ces solutions ne fournissent pas non plus de sécurité native comme c'est le cas de Fortinet Secure SD-WAN.

## Environnement concurrentiel

Fonctionnalités	Fortinet	VeloCloud	Versa Networks	Cisco ISR/Viptela	Cisco Meraki	Palo Alto Networks (not available until late 2020)
Contrôleur de cheminement WAN avec SLA d'application	Oui	Oui	Oui	Oui	Limité	Limité
NGFW avec inspection SSL	Oui	Non	Limité	Oui	Limité	Oui mais lent
Prise en compte des applications	Oui	Oui	Partielle	Oui	Limité	Basique
Délai de basculement dynamique (Failover)	Court	Court	Court	Court	Très long	Non
Superposition évolutive et automatique de VPN IPsec	Oui	Limité	Limité	Oui	Limité	Non
Console de gestion unique sécurité et SD-WAN	Oui	Non	Inconnu	Non	Oui	Oui
Provisionnement Zero Touch	Oui	Oui	Oui	Non	Oui	Non
Coût total de possession	Bas	Élevé	Moderé	Élevé	Moderé	Moderé

<sup>1</sup> Danielle Young, et al., « Gartner Group: SD-WAN Survey Yields Surprises ». Technology Blog, 19 novembre 2017.

<sup>2</sup> « SD-WAN Infrastructure Market Poised to Reach \$4.5 Billion in 2022 » IDC, 8 août 2018.

<sup>3</sup> « 2019 Gartner Magic Quadrant for WAN Edge Infrastructure » Gartner, 2019.

<sup>4</sup> « Fortinet Receives Second Consecutive NSS Labs Recommended Rating in SD-WAN Group Test Report » Fortinet, 19 juin 2019.<sup>5</sup>

Ibid.

