



Malgré la pandémie, Exclusive Networks affiche de solides performances pour l'exercice 2020

Le spécialiste VAD mondial a atteint un chiffre d'affaires annuel de 2,6 milliards d'euros ; étendu sa présence géographique ; innové avec sa plateforme on-demand X-OD révolutionnaire et proposé une nouvelle approche axée sur une « infrastructure 100% fiable ».

- La société a résisté aux conditions commerciales difficiles de 2020 et affiche des résultats supérieurs à la moyenne du secteur.
- Elle enregistre un chiffre d'affaires en hausse de 8% en glissement annuel.
- Le focus sur les fournisseurs de cybersécurité de premier plan a permis de dépasser les taux de croissance du secteur.
- La plateforme numérique X-OD a boosté les revenus réguliers par souscription.
- L'expansion mondiale se poursuit, malgré la pandémie, avec de nouvelles acquisitions stratégiques.
- Les bases sont posées pour mener à bien la stratégie de 2021, axée sur les infrastructures numériques de confiance.

PARIS, FRANCE - 18 mars 2021 – Exclusive Networks, spécialiste mondial des infrastructures de confiance, a dévoilé aujourd'hui ses résultats financiers pour l'année 2020. L'entreprise a réalisé une forte croissance, malgré des conditions commerciales mondiales sans précédent. Elle enregistre une hausse organique de 8% de son chiffre d'affaires, une expansion notable de son empreinte mondiale et un renforcement de son socle de compétences, avec trois acquisitions stratégiques. En 2020, Exclusive Networks a poursuivi la numérisation de ses opérations de back-office et a procédé au lancement de X-OD, plateforme on-demand, par souscription aux solutions de fournisseurs et services professionnels. Ces deux initiatives ont contribué à faire de 2020 une année record du point de vue des revenus et du résultat d'exploitation.

Au regard de ces résultats, **Jesper Trolle, CEO d'Exclusive Networks**, a déclaré : *« Malgré toutes les incertitudes et les contraintes, cette année 2020 a été marquée par une forte volonté de résilience, beaucoup de détermination et de solides résultats pour Exclusive Networks. Nous devons cette excellente performance à nos employés du monde entier, qui affichent un engagement sans faille, ainsi qu'à nos partenaires et clients qui ont tous été prêts à aller au-delà du « business-as-usual ».*

« Notre solide expertise et notre approche spécialisée du secteur numérique ont joué un rôle-clé dans notre succès en cette période. Ces variables continueront à orienter notre trajectoire à l'avenir. Notre vision est celle d'un monde 100% fiable pour tous les individus et toutes les entreprises, et nous voulons faire de cette vision une réalité. Et en tant que spécialiste des infrastructures numériques de confiance, nous sommes parfaitement positionnés pour aider nos partenaires à accéder à de nombreuses opportunités du marché. »

Les autres temps forts de 2020 :

- Forte croissance organique dans plusieurs régions.
- Les services occupent une part croissante du revenu total : les contraintes liées au Covid ont transformé les habitudes de consommation.
- Taux de croissance supérieurs à ceux du marché pour les fournisseurs de premier plan.
- Le double focus sur les nouveaux fournisseurs émergents et les fournisseurs à grande échelle a contribué à maintenir de solides résultats.
- Portefeuille élargi avec 17 nouveaux fournisseurs et expansion géographique des fournisseurs.
- Lancement de la plateforme X-OD (Exclusive Networks on Demand) proposant une offre « as a service », contribuant à la croissance rapide des activités par souscription.
- Nomination d'un nouveau CEO, Jesper Trolle, et renforcement de l'équipe de direction avec la nomination d'une Vice-Présidente Chargée des Ressources Humaines (Laurence Galland), et d'un Vice-Président Chargé de la Stratégie et du Développement Commercial (Alexandre Azouaou).
- Implantation dans 10 nouveaux pays d'Europe centrale et orientale avec l'acquisition de Veracomp.
- Développement de la présence à Hong Kong et établissement d'une passerelle vers l'Asie du Nord-Est avec l'acquisition de JINET Hong Kong.
- Renforcement et intensification du socle de compétences liés aux services cloud natifs, à DevSecOps et à la conteneurisation, avec l'acquisition de Nuaware.

Andy Travers, Vice-Président Exécutif Chargé des Ventes et du Marketing chez Exclusive Networks, a affirmé : « *Malgré les défis de 2020, notre ADN disruptif nous a permis de nous adapter rapidement à la « nouvelle normalité » : nous avons pu continuer à exécuter nos plans, à étendre notre présence locale dans le monde entier et à miser sur l'innovation numérique, tout en attirant des professionnels talentueux.* »

« Les perspectives d'avenir sont immenses. Exclusive Networks est à l'abri dans l'œil de tempête : la tendance est à la transformation numérique, avec l'adoption rapide du cloud et du travail distribué, et une dépendance accrue à la sécurité et à l'intégrité opérationnelle. Nous nous situons au carrefour de multiples opportunités. Grâce à nos fournisseurs leaders du marché, aux écosystèmes de nos partenaires de confiance, à notre approche « Service first » et à notre engagement pour l'innovation, nous veillons à ce que nos partenaires puissent toujours conserver une approche pertinente, pour continuer à apporter une véritable valeur ajoutée dans un monde numérique en évolution rapide. »

À propos d'Exclusive Networks

Exclusive Networks est le spécialiste VAD mondial des solutions de cybersécurité et de cloud computing - deux technologies déterminantes et interdépendantes de l'ère numérique. Exclusive Networks s'appuie sur un réseau de fournisseurs de premier plan et sur des compétences inégalées pour proposer des services de pointe : soutien technique avant et après-vente à la location, formation, services professionnels et gestion de projets à l'échelle mondiale. Exclusive Networks est présent dans plus de 100 pays, sur cinq continents. L'entreprise possède un modèle unique « approche locale, échelle mondiale », pour permettre à ses partenaires de rayonner à l'échelle mondiale, tout en bénéficiant des avantages d'une approche locale spécialisée. Pour en savoir plus, rendez-vous sur : www.exclusive-networks.com.

Contact Presse

Agence Mille Soixante Quatre

Cécile Saint-Paul

Consultante Senior

c.saintpaul@millesoixantequatre.com

01 42 29 64 23