

Exabeam poursuit son expansion internationale et recrute une équipe commerciale en France et s'appuie sur Exclusive Networks pour sa distribution

Après une année 2020 réussie, l'entreprise poursuit sur sa lancée

Paris, le 08/02/2021 - Exabeam, société éditeur du Smarter SIEM & SOAR, vient d'annoncer l'expansion de ses activités EMEA, avec la création d'une nouvelle équipe pour la France. Cette équipe aura pour mission d'aider ses clients et partenaires à augmenter la performance des SOC grâce à l'Automatisation et l'Analytics. Sébastien Bernard, rejoint Exabeam en tant que Regional Sales Director. Mathieu Dessus, quant à lui, occupe le poste de Senior Sales Engineer.

En renforçant son équipe EMEA, Exabeam entend capitaliser sur le succès considérable rencontré l'an dernier, qui s'est traduit par une croissance record. Exabeam a ainsi pu annoncer un financement de série E de 75 millions de dollars et accélérer son expansion internationale. L'entreprise a également investi dans les régions Asie-Pacifique et Japon (APJ). Australie et Nouvelle-Zélande, en recrutant des professionnels dans les domaines des ventes, de l'avant-vente, de la distribution, du marketing et du support et en s'entourant de nouveaux partenaires de revente et d'intégration.

Charlie Howe, vice-président d'Exabeam, EMEA, déclare : « *Nous sommes ravis d'accueillir Sébastien et Mathieu chez Exabeam, à une heure où nous continuons à renforcer notre équipe internationale. Nous avons constaté une forte augmentation de la demande pour nos produits et services en France.* »

« *Le recrutement de Sébastien et Mathieu, en vue d'étendre notre présence et nos capacités en France, constitue une avancée importante pour Exabeam et souligne notre engagement envers nos clients, dans tout le pays* », explique **Egon Kando, vice-président régional des ventes Exabeam pour l'Europe centrale, l'Europe du Sud et l'Europe de l'Est.** « *Nous sommes désormais parfaitement positionnés pour maximiser, avec nos partenaires, les opportunités commerciales d'Exabeam.* »

« *En tant que partenaire stratégique d'Exabeam en France, nous nous réjouissons de cet investissement au niveau local et du recrutement de deux membres expérimentés et respectés* », commente **Laurent Daudré-Vignier, Directeur Général France d'Exclusive Networks.** « *Nous sommes heureux à l'idée d'accélérer l'adoption des technologies de pointe Exabeam et d'aider nos clients à améliorer leur cybersécurité.* »

À propos d'Exabeam

Exabeam aide les professionnels de sécurité - des CISO jusqu'aux analystes - à déjouer les cyber-risques en intégrant des renseignements sur les menaces à leurs outils de sécurité existants : SIEM, SOAR, Data Lake, et plusieurs autres centaines technologies de sécurité. Grâce à l'analyse comportementale, les équipes de sécurité peuvent enfin détecter les utilisateurs malveillants et autres comptes piratés, ce qui était jusque-là difficile, voire impossible. Avec l'amélioration des alertes et la

création automatisée de "Smart Timeline", les entreprises peuvent faire face à la pénurie d'expertise rencontrée dans le secteur, grâce à une réduction des faux positifs et une diminution de 51% du temps nécessaire à la détection, au tri, aux investigations et à la réponse post-incident. Pour plus d'informations, rendez-vous sur : <https://www.exabeam.com>.

Exabeam, le logo Exabeam, Threat Hunter, Smart Timelines et Security Management Platform sont des marques de service, des marques commerciales ou des marques déposées d'Exabeam, Inc. aux États-Unis et dans d'autres pays. Tous les autres noms de marques, noms de produits ou marques déposées appartiennent à leurs propriétaires respectifs. © 2020 Exabeam, Inc. Tous droits réservés.

À propos d'Exclusive Networks

Exclusive Networks est un distributeur à valeur ajoutée spécialiste mondial des solutions de cybersécurité et de cloud - deux technologies déterminantes et interdépendantes de l'ère numérique. Exclusive Networks s'appuie sur un réseau de fournisseurs de premier plan et sur des compétences inégalées pour proposer des services de pointe : soutien technique avant et après-vente, formation, services professionnels et gestion de projets à l'échelle mondiale. Exclusive Networks est présent dans plus de 100 pays, sur cinq continents. L'entreprise possède un modèle unique « approche locale, échelle mondiale », pour permettre à ses partenaires de rayonner à l'échelle mondiale, tout en bénéficiant des avantages d'une approche locale spécialisée. Pour en savoir plus, rendez-vous sur www.exclusive-networks.com.

Contact presse

Cécile Saint-Paul

Consultante Senior

c.saintpaul@millesoixantequatre.com

01 42 29 64 23