

La plate-forme on-demand X-OD d'Exclusive Networks intègre désormais la Security Fabric de Fortinet ; elle s'étend également à 6 nouveaux pays d'Europe

Ainsi les partenaires européens peuvent accéder par souscription aux solutions Fortinet

PARIS, FRANCE - 18 février 2021 – Exclusive Networks a annoncé aujourd'hui l'intégration de Fortinet à l'offre X-OD : la plateforme, qui repose sur un modèle par souscription, permet d'accéder à l'ensemble du catalogue Fortinet via la Security Fabric. Il s'agit d'une offre unique sur le marché de la distribution mondiale. Cette annonce coïncide avec l'expansion commerciale de sa plateforme X-OD : celle-ci sera désormais disponible en Allemagne, en Espagne, en Belgique, en Finlande, en Autriche et en Irlande.

X-OD est désormais accessible aux partenaires de 9 marchés européens (la plateforme a déjà été lancée en France, au Royaume-Uni et aux Pays-Bas). Des initiatives sont en cours pour étendre la disponibilité de cette plateforme à toutes les régions du monde plus tard cette année. X-OD constitue un moteur important d'accélération de l'évolution de ce marché.

« Partout où nous lançons la plateforme X-OD, celle-ci se développe rapidement. Elle fait désormais sa place dans les pays nordiques, en Espagne, en région DACH, dans le Benelux, au Royaume-Uni, en Irlande et en France », déclare Jesper Trolle, CEO d'Exclusive Networks. « La pandémie mondiale a sans aucun doute accéléré la transformation numérique des entreprises et cette offre en est d'autant plus pertinente. L'expérience 100% numérique, le Big Data et le modèle de consommation OPEX répondent à des besoins à long terme. Nous sommes en bonne voie pour développer X-OD au-delà de l'Europe, dans chaque territoire d'exploitation Exclusive Networks »

Les possibilités offertes par X-OD s'avèrent particulièrement pertinentes sur certaines technologies-clés comme le SD-WAN ou certains segments de marchés comme le MSSP. Les entreprises clientes sont confrontées à un défi : abandonner les investissements MPLS essentiellement OPEX au profit d'une approche réseau CAPEX, avec infrastructure SD-WAN. X-OD permet de surmonter les difficultés liées à ces changements et ouvre la voie à de nouveaux modèles de consommation.

Prenons l'exemple des partenaires MSSP : ces derniers doivent investir d'emblée dans des infrastructures afin de pouvoir piloter leurs propres services de sécurité managés. X-OD leur permet d'acheter la technologie de la même manière qu'ils la vendent. Le catalogue Fortinet devient notamment disponible par souscription : grâce à X-OD, il est possible de « souscrire » à des produits et des services, via des packs sur mesure. Les partenaires peuvent aussi intégrer leurs propres services à ces packs, pour proposer aux clients une offre unique, novatrice, facile à consommer. Ils peuvent ainsi proposer une expérience client 100% numérique et accéder à des données statistiques avancées, pour booster leurs ventes incitatives, ventes croisées et campagnes de vente ciblées.

« Ce partenariat de Fortinet avec Exclusive Networks vise à créer une valeur ajoutée unique et à offrir des opportunités exceptionnelles à nos partenaires et nos clients », a déclaré Patrice Perche, Chief

Revenue Officer & EVP Support chez Fortinet. « Avec X-OD, Exclusive Networks a développé une approche véritablement innovante de la distribution, qui s'aligne sur notre vision et sur la façon dont nous souhaitons soutenir nos partenaires. Cette approche présente des avantages significatifs pour l'ensemble de notre communauté de partenaires. Elle permet également à nos clients d'accéder à de nouvelles façons de consommer nos produits et services novateurs. »

« Nous voyons les fournisseurs X-OD accéder à des opportunités fantastiques. Nous sommes très heureux de proposer Fortinet et sa vaste gamme de solutions dès les premières phases du déploiement mondial de cette plateforme », a ajouté Jesper Trolle. « Notre vision correspond à celle de Fortinet et à celle de nos autres partenaires fournisseurs, à la fois en termes d'innovation, de revenus récurrents et de flexibilité du marché. Ensemble, nous permettons aux partenaires de distribution de mener une transition rapide, sûre et simple vers un mode de consommation par souscription. Cette transition profite à la fois à leurs clients et à leur propre modèle commercial : n'importe quel produit peut désormais être proposé "as-a-service". »

- Fin -

À propos de X-OD

X-OD est une plateforme à la demande qui optimise et réunit tous les produits et services Exclusive Networks en un seul endroit. Cette plateforme intuitive est au cœur d'un nouvel écosystème numérique de distribution de technologies intégrant l'ensemble de la chaîne de distribution, pour rapprocher les fournisseurs et revendeurs de leurs clients.

La plateforme X-OD constitue le pivot du passage au modèle commercial par abonnement. Elle transforme les paiements CAPEX en paiements OPEX, pour que les technologies soient achetées de la même manière qu'elles sont consommées. La flexibilité, la rapidité, la simplicité et le modèle « à la demande » de la plateforme X-OD la rendent particulièrement pertinente, dans un monde où le client est roi. Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.x-od.com.

À propos d'Exclusive Networks

Exclusive Networks est le spécialiste VAD mondial des solutions de cybersécurité et de cloud computing - deux technologies déterminantes et interdépendantes de l'ère numérique. Exclusive Networks s'appuie sur un réseau de fournisseurs de premier plan et sur des compétences inégalées pour proposer des services de pointe : soutien technique avant et après-vente à la location, formation, services professionnels et gestion de projets à l'échelle mondiale. Exclusive Networks est présent dans plus de 100 pays, sur cinq continents. L'entreprise possède un modèle unique « approche locale, échelle mondiale », pour permettre à ses partenaires de rayonner à l'échelle mondiale, tout en bénéficiant des avantages d'une approche locale spécialisée. Pour en savoir plus, rendez-vous sur : www.exclusive-networks.com.

Contact Exclusive Networks :

Jemma Lowman

Cohesive

+44 (0) 1291 626200

exclusivegroup@wearecohesive.com

