

Nuaware, filiale DevSecOps d'Exclusive Networks renforce sa présence sur le marché DevOps en signant un accord de distribution avec Docker

Les revendeurs peuvent désormais intégrer plus facilement la célèbre plateforme collaborative de développement applicatif Docker à leurs offres. Ils vont ainsi pouvoir étendre leur couverture commerciale auprès de clients nouveaux et existants.

Boulogne Billancourt – 20 janvier 2022 – [Docker, Inc.](#)® a annoncé aujourd'hui un accord de distribution avec Nuaware, filiale DevSecOps d'Exclusive Networks afin de promouvoir l'adoption de Docker par les équipes de développement logiciel des grandes entreprises. Nuaware est à la pointe du cloud, du DevSecOps et du développement des applications cloud, et propose des services cloud-native avancés, une expertise professionnelle en sécurité et un accompagnement pour les partenaires revendeurs.

Docker [a récemment annoncé](#) plusieurs modifications dans les conditions de licence de [Docker Desktop](#), l'un des composants-clés de son [offre par abonnement](#). Pour les grandes entreprises commerciales, l'utilisation de Docker Desktop nécessite désormais un abonnement payant à Docker Pro, Docker Team ou Docker Business. Les partenaires revendeurs sont uniquement concernés par la version Docker Business et ces ajustements tarifaires seront l'occasion de générer de nouveaux revenus réguliers. Les nouvelles conditions de licence prendront effet le 31 janvier 2022. Les petites entreprises (moins de 250 employés et moins de 10 millions USD de revenus), les établissements d'enseignement, les projets open source et les particuliers peuvent continuer à utiliser Docker Desktop dans le cadre d'un abonnement gratuit à Docker Personal.

« Les développeurs qui utilisent Docker sont plus productifs. Ils conçoivent des logiciels mieux sécurisés et peuvent collaborer plus efficacement. En s'appuyant à la fois sur l'expertise de Nuaware en outils de développement, et sur l'écosystème de distribution d'Exclusive Networks qui compte 18 000 partenaires de distribution spécialisés, Docker bénéficie d'un potentiel inégalé pour répondre aux besoins de ses clients dans le monde entier », a déclaré Scott Campbell, SVP des ventes chez Docker. « Nous rendons possible la distribution de l'abonnement Docker Business via Nuaware : les partenaires de distribution vont, de ce fait, pouvoir accéder à de nouvelles sources de revenus. Ils vont pouvoir se positionner efficacement auprès des équipes de développement d'applications, qui jouent un rôle-clé du point de vue de l'innovation en entreprise. »

Les développeurs sont à l'avant-garde de la transition numérique, et ce dans tous les secteurs d'activité. Les outils et services qu'ils utilisent pour créer, tester et exécuter des applications ont représenté un marché de 49 milliards de dollars en 2021, soit une hausse de 22 % par rapport à 2020^[1]. Docker est devenu un acteur incontournable dans le développement d'applications et représente une opportunité inexploitée pour le secteur de la distribution.

Selon l'[enquête menée en 2021 par Stack Overflow](#) auprès de 83 000 développeurs, Docker, avec Git et Kubernetes, arrive en tête de la liste des outils les plus populaires. Par ailleurs, dans une [enquête DevOps menée par JetBrains](#), Docker s'est révélé être l'outil préféré des développeurs : 58% des professionnels interrogés l'utilisent.

« Les technologies de développement d'applications cloud-native, avec Docker en tête, n'ont jamais connu une telle demande », explique Luke Hasty, Directeur Général de Nuaware. « Les sociétés de conseil DevOps, les sociétés de modernisation des applications, et même les sociétés de migration cloud sont concernées : toutes vont pouvoir placer Docker au centre de leur arsenal commercial, pour aller au-delà de leur clientèle habituelle et toucher les équipes de développement. Les entreprises vont donc pouvoir fournir aux développeurs les moyens de mieux collaborer et d'optimiser leur productivité, tout en garantissant sécurité et confiance. »

Nuaware accompagne les partenaires revendeurs, pour qu'ils puissent aider les entreprises à choisir et utiliser les bonnes technologies. Les partenaires peuvent ainsi aller plus loin dans leurs initiatives commerciales. Nuaware part du principe que les nouvelles technologies de développement de plateformes et de logiciels constituent un écosystème : pour qu'une entreprise puisse tirer le meilleur des nouvelles technologies (architectures de microservices en production, etc.), il lui faut des partenaires spécialisés dans de nombreux domaines. Nuaware aide à cibler et à proposer les bonnes technologies, les bons partenaires et les bonnes formations, pour passer des idées à la production.

À propos de Docker

Docker aide des millions de développeurs à créer, partager et exécuter des applications de manière efficace et collaborative. La plateforme collaborative de développement d'applications Docker offre aux développeurs une expérience inégalée pour des flux de travail intégrés, fiables et sécurisés. Docker permet d'accélérer la livraison des applications depuis le code jusqu'au cloud. Docker travaille avec la première marketplace mondiale de contenus fiables et propose des intégrations avec les outils les plus populaires, pour permettre aux entreprises de créer rapidement des applications adaptées au monde d'aujourd'hui. Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.docker.com

À propos de Nuaware

Nuaware, distributeur spécialisé dans les technologies DevSecOps Cloud et cloud-native, est une société d'Exclusive Networks. Nous accompagnons nos clients et partenaires commerciaux dans leurs parcours cloud-native en fournissant des services à haute valeur ajoutée. Nous leur permettons de concevoir, sécuriser et exploiter leur pile technologique. Grâce à notre connaissance approfondie de ce marché hautement technique et à notre appartenance au réseau Exclusive Network, spécialiste mondial des infrastructures numériques, nous disposons d'un rayonnement mondial. Nous accompagnons nos clients dans plus de 150 pays, sur les 5 continents. Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.nuaware.com