



» Servizi Professionali e Training «

Risultati tangibili per il business

Exclusive Networks offre una serie di **servizi white-label professionali** e capacità accreditate di supporto tecnico attive tutto l'anno h24, 7 giorni su 7, attraverso le diverse tecnologie dei nostri vendor. Ciò consente ai partner di mettere a disposizione dei propri clienti la forza di ampliare, implementare e far evolvere i progetti più importanti **con un servizio a copertura globale**. Attraverso il supporto di questi servizi si può pensare più in grande e vendere di più, senza rischi o spese di riqualificazione del personale di prevendita, di consulenza e tecnico, **in oltre 100 Paesi**, sviluppare relazioni più forti e di maggior valore con i clienti, attraverso la progettazione e l'implementazione globale di soluzioni tecnologiche strategiche.

Creare opportunità per i Partner

Disponibili sia localmente che globalmente, i **Servizi Professionali di Exclusive Networks** sono un incredibile **valore aggiunto per l'intero ciclo di vendita**: dalla prevendita fino all'installazione e alla consegna, creando un fattore differenziante e un vantaggio completo e tangibile per i partner.

Sfruttando competenze e capacità accreditate che vanno ad implementare le risorse già esistenti, i partner hanno la possibilità di accedere ad opportunità di business sempre più grandi e di aumentare la redditività, attraverso la vendita dei servizi con un margine maggiore, restando comunque concentrati sul loro core business.

Inoltre, i partner che utilizzano i **Servizi Professionali** ottengono **maggior soddisfazione** dei clienti, **minor costo** effettivo nella vendita di soluzioni, **maggior visibilità** e **differenziazione** sul mercato, distinguendosi sempre di più dalla concorrenza, per le elevate competenze in ambito Cybersecurity e Cloud Transformation.

Servizi Globali Flessibili

Le principali aziende che si occupano di **system integration, fornitori di servizi e VAR specializzati** utilizzano regolarmente i **Servizi Professionali di Exclusive Networks**. Il valore aggiunto si basa su un approccio "integrato", invece di trattare separatamente ogni tecnologia/vendor, viene applicata **la vasta ed elevata competenza multi-vendor dai singoli esperti nel contesto dell'infrastruttura generale del cliente**. I partner possono scegliere tra una gamma di offerte di **servizi modulari e personalizzati**, possono applicarle ad **esigenze locali, multinazionali o globali**. Questo permette di generare nuovi ricavi sui servizi, di identificare e convertire le opportunità in business strategico, di semplificare l'esecuzione di ogni progetto complesso.

» CINQUE MODI PER INCREMENTARE IL BUSINESS CON I SERVIZI PROFESSIONALI DI EXCLUSIVE NETWORKS

1

Espandere le opportunità di ogni singolo progetto con la nostra esperienza prevendita, collaborando con il team di vendita per implementare soluzioni e vincere trattative complesse.

2

Concludere opportunità, provando la fattibilità dei progetti con attività di Auditing e "HealthCheck", sfruttando laboratori, demo e POC.

3

Garantire il successo e la soddisfazione dei clienti, con competenze di implementazione a livello Globale, rispondendo alle richieste sempre più esigenti attraverso la gestione, l'attuazione e il coordinamento dei progetti.

4

Accelerare le implementazioni con i nostri tecnici specializzati, presenti in oltre 100 Paesi.

5

Aggiungere valore con attività di Auditing e HealthCheck durante tutto il ciclo di vendita, per aumentare i ricavi e la fedeltà dei clienti.

La migliore consulenza al servizio dei Partner

Al fine di garantire **coerenza e uniformità** con le più attuali best-practice tecnologiche, i **Servizi Professionali** di Exclusive Networks sono eseguiti da tecnici specializzati in cybersecurity e cloud transformation, con elevati livelli di certificazione, una vasta esperienza progettuale in tutti i settori, profonda conoscenza e sensibilità nelle dinamiche di canale.

Vendor



ATC - Authorized Training Center



PowerLab



Servizi Professionali

» UN MONDO
TUTTO DA SCOPRIRE

La gamma di servizi di **Exclusive Networks** consente ai partner di dare un valore aggiunto tangibile e diversificato ad ogni fase del ciclo di vendita, garantendo il sicuro successo delle più importanti opportunità di business.





www.exclusive-networks.com/it/

marketing.it@exclusive-networks.com | training.it@exclusive-networks.com



Torino

Via Umbria 27/A
10099 San Mauro Torinese (TO)
+39 011 2747.6

Milano

Via Montefeltro, 6/A Palazzo B
20156 Milano (MI)
+39 011 2747.6

Roma

Via G.Ribotta 11
00144 Roma (RM)
Presso Centro Regus
+39 011 2747.6

