

Weiterentwicklung der Go-to-Market-Strategie und Stärkung des Partnergeschäfts

Nada Bogdanyi übernimmt Marketingleitung für Central Europe bei Exclusive Networks

München, Brunn am Gebirge, Schlieren, 22.10.2026 – Exclusive Networks, der weltweit tätige Go-to-Market-Spezialist für Cybersicherheit, hat Nada Bogdanyi zur Senior Director Marketing Central Europe ernannt. Sie übernimmt die Leitung der Marketingorganisation für Mittel- und Osteuropa (CEE) sowie die DACH-Region. Im Mittelpunkt ihrer neuen Aufgabe stehen die Weiterentwicklung der Go-to-Market-Strategie, eine engere Verzahnung von Marketing und Vertrieb sowie die Stärkung des Partnergeschäfts.

Bogdanyi ist seit mehr als zehn Jahren bei Exclusive Networks tätig. Ihre Karriere begann sie als Marketing Specialist in der Slowakei. In verschiedenen internationalen Marketingfunktionen übernahm sie zunehmend Verantwortung, zuletzt als Global Marketing Director für Fortinet bei Exclusive Networks mit Marketingaktivitäten in mehr als 45 Ländern. Ihre Expertise umfasst insbesondere Go-to-Market-Strategien, Demand Generation, Partnermarketing und die strategische Zusammenarbeit mit dem Vertrieb.

„Nada verfügt über umfassende Erfahrung und fundierte Kenntnisse unserer Organisation, unserer Hersteller und Partner. Ihr Engagement für die Weiterentwicklung von Mitarbeitenden macht sie zur idealen Besetzung, um unsere regionale Marketingorganisation in die nächste Entwicklungsphase zu führen“, erklärt Helge Scherff, Regional Vice President Central Europe bei Exclusive Networks.

In ihrer neuen Funktion wird Bogdanyi die regionalen Marketingaktivitäten strategisch ausrichten und globale Unternehmensziele mit den Anforderungen der lokalen Märkte verbinden. Ein besonderer Fokus liegt auf dem messbaren Beitrag des Marketings zur Pipeline-Entwicklung und zum Umsatzwachstum.

„Mein Ziel ist es, die zentrale Rolle des Marketings für nachhaltiges Wachstum weiter zu stärken. Entscheidend ist, dass Marketing als echter Geschäftspartner wahrgenommen wird und gemeinsam mit dem Vertrieb Verantwortung für messbare Geschäftsergebnisse übernimmt“, so Bogdanyi.

Vier strategische Schwerpunkte für Central Europe

Unter ihrer Leitung wird sich die regionale Marketingorganisation auf vier Handlungsfelder konzentrieren:

- **Go-to-Market-Strategie:** Globale Prioritäten mit lokalen Marktanforderungen und Geschäftschancen verbinden.
- **Marketing und Vertrieb:** Die Zusammenarbeit stärken und gemeinsam Verantwortung für Pipeline-Entwicklung und Umsatzergebnisse übernehmen.
- **Partner- und Herstellerwachstum:** Das Partnerökosystem weiterentwickeln und gemeinsame Wachstumschancen durch skalierbare Marketingprogramme erschließen.
- **Regionale Innovation:** Erfolgreiche Marketingprogramme und Best Practices länderübergreifend etablieren und an lokale Anforderungen anpassen.

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist der globale Go-to-Market-Spezialist für Cybersecurity und bietet Partnern und Endkunden über bewährte Vertriebswege ein umfassendes Portfolio an Services und Produkten. Mit Niederlassungen in mehr als 50 Ländern und der Möglichkeit, Kunden in über 170 Ländern zu betreuen, verbindet Exclusive Networks lokale Marktexpertise mit der Reichweite und Leistungsfähigkeit einer globalen Organisation. Das erstklassige Herstellerportfolio ist sorgfältig zusammengestellt aus innovativen Produkten und Lösungen führender Cybersecurity- und Netzwerk-Anbieter. Die Services reichen von Managed Security bis hin zu spezialisierten technischen Zertifizierungen und Schulungen. Immer liegt das Augenmerk darauf, die Besonderheiten der sich rasant ändernden Technologien und Märkte zu berücksichtigen und davon zu profitieren. Mehr Informationen unter <http://www.exclusive-networks.com/de>



Nada Bogdanyi, Senior Director Marketing Central Europe, Exclusive Networks

Pressekontakt DACH

punktgenau PR

Andrea Weinholz

andrea.weinholz@punktgenau-pr.de

www.punktgenau-pr.de

Kontakt zu Exclusive Networks DACH

Exclusive Networks Deutschland GmbH



Diana Braun
Rahel-Hirsch-Straße 10
10557 Berlin
DACHMarketing@exclusive-networks.com
<http://www.exclusive-networks.com/>