

Neue Vertriebschancen durch erweiterten Value-Add

Exclusive Networks Deutschland wird erster AWS-DSOR-Distributor für Fortinet

München, 29. April 2026 – Exclusive Networks Deutschland meldet einen wichtigen Meilenstein: Als erster Distributor in Deutschland hat das Unternehmen den AWS-DSOR (Designated Seller of Record)-Status für Fortinet erreicht. Damit stärkt Exclusive Networks seine Position als führender Value-Added-Distributor im Bereich Cybersecurity und Cloud-Lösungen und baut die strategische Partnerschaft mit Fortinet sowie Amazon Web Services (AWS) weiter aus.

Durch den AWS-DSOR-Status ist Exclusive Networks Deutschland berechtigt, Fortinet-Lösungen direkt über den AWS Marketplace anzubieten und abzuwickeln. Dies ermöglicht Partnern und Kunden eine vereinfachte Beschaffung, schnellere Implementierung sowie eine nahtlose Integration von Sicherheitslösungen in bestehende Cloud-Umgebungen.

„Die Ernennung zum ersten AWS-DSOR-Distributor von Fortinet in Deutschland ist ein bedeutender Erfolg für uns“, sagt Thomas Henk, Director Vendor Management, Exclusive Networks Deutschland. „Sie unterstreicht unsere Kompetenz im Bereich Cloud-Security und unsere Fähigkeit, innovative Go-to-Market-Modelle für unsere Partner bereitzustellen.“

Mit dieser Entwicklung profitieren Reseller und Systemintegratoren von erweiterten Vertriebsmöglichkeiten, optimierten Abrechnungsprozessen sowie einem beschleunigten Zugang zu Fortinet-Technologien innerhalb der AWS-Cloud. Gleichzeitig erhalten Endkunden Zugang zu bewährten Sicherheitslösungen, die sich flexibel und skalierbar in ihre Cloud-Strategie integrieren lassen.

„Gemeinsam mit Exclusive Networks schaffen wir neue Möglichkeiten für Partner, Fortinet-Lösungen effizient über AWS zu vertreiben“, ergänzt Nicola Knop, Director

Channel bei Fortinet. „Dies ist ein wichtiger Schritt, um die digitale Transformation unserer gemeinsamen Kunden sicher zu gestalten.“

Exclusive Networks wird im Rahmen dieser Partnerschaft umfassende Enablement-, Support- und Beratungsleistungen anbieten, um Partner beim Ausbau ihres Cloud-Security-Geschäfts optimal zu unterstützen.



v.l.n.r.:

Sebastian Dudek, Distribution Account Manager, Fortinet, Marcel Killisperger, Team Lead Vendor Management, Exclusive Networks, Stefan Heinrich, Senior Manager Global & Strategic Alliances, Fortinet, Thomas Henk, Director Vendor Management, Exclusive Networks Deutschland.

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist ein globaler Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist, der Partnern und Endkunden über bewährte Vertriebswege und auf der Grundlage des technischen Know-hows seiner Teams eine einzigartige Kombination von Dienstleistungen und Produktportfolios bietet. Sein Motto: Jeder hat das Recht, in einer sicheren digitalen Welt zu leben, die auf den innovativsten Technologien basiert. Mit Niederlassungen in mehr als 45 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 170 Ländern. Dabei kombiniert der Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist die Vorteile der jeweiligen lokalen Perspektive mit den Kapazitäten und der Leistungsfähigkeit einer globalen Organisation.

Das erstklassige Herstellerportfolio ist sorgfältig zusammengestellt aus innovativen Produkten und Lösungen führender Cybersecurity- und Netzwerk-Anbieter. Die Services reichen von Managed Security bis hin zu spezialisierten technischen Zertifizierungen und Schulungen. Immer liegt das Augenmerk darauf, die Besonderheiten der sich rasant ändernden Technologien und Märkte zu berücksichtigen und davon zu profitieren. Mehr Informationen unter <http://www.exclusive-networks.com/de>



Pressekontakt

punktgenau PR

Andrea Weinholz

andrea.weinholz@punktgenau-pr.de

www.punktgenau-pr.de

Kontakt zu Exclusive Networks

Exclusive Networks Deutschland GmbH

Christine Röder / Diana Braun

Hardenbergstraße 9a

10623 Berlin

DACHMarketing@exclusive-networks.com

<http://www.exclusive-networks.com/de>