

Exclusive Networks Austria erlangt Fortinet Spezialisierung in SASE

Brunn am Gebirge, 15. September 2026 – Exclusive Networks Austria, ein weltweit führender Distributor im Bereich Cybersicherheit und Netzwerke, hat die Fortinet-Spezialisierung in Secure Access Service Edge (SASE) erlangt.

Das Distributor Specialization Program zeichnet Distributoren aus, die in vertieftes Know-how in zentralen Fortinet-Technologien wie SASE, OT und SecOps investieren. Spezialisierte Distributoren können so in unterschiedlichen Zertifizierungsstufen für mehrere Mitarbeitende umfassende technische Kompetenzen aufbauen. Für Partner bedeutet das einen einfacheren Zugang zu spezialisiertem Expertenwissen, schnellere Unterstützung bei komplexen SASE-Projekten sowie größere Fähigkeiten, Fortinet-Lösungen bei Endkunden erfolgreich zu präsentieren, zu verkaufen und zu implementieren.

„Die SASE-Spezialisierung bestätigt unseren Anspruch, Partner mit dem Know-how, den Services und den Technologien auszustatten, die sie benötigen, um in der heutigen Cybersecurity-Landschaft erfolgreich zu sein. Als Enabler des österreichischen IT-Channels ist es für uns immens wichtig, unser Wissen permanent zu erweitern und unsere Kompetenzen auszubauen. Daher sind wir sehr stolz über diese Bestätigung durch Fortinet“, erklärt Peter Schoderböck, General Manager Exclusive Networks Österreich.

„In unserer langjährigen vertrauensvollen Zusammenarbeit hat uns Exclusive Networks immer wieder mit umfassenden Services und dem innovativen Ausbau seines Angebots beeindruckt. Die neue SASE-Spezialisierung ist ein weiterer Beleg für dieses Engagement“, ergänzt Christina Bäck, Head of Channel Management Fortinet.

Neue Chancen ergreifen



Fortinet unterstützt Partner dabei, neue und sich ständig weiterentwickelnde Kundenherausforderungen zu meistern, die durch Modelle für ortsunabhängiges Arbeiten, hybride IT-Umgebungen und die sich ständig verändernde Bedrohungslandschaft entstehen. Dies geschieht durch das Engage Partner Program von Fortinet und Enablement-Tools für Partner. Ziel ist es, Wachstumschancen zu ermöglichen, die sich aus dem umfangreichen Portfolio rund um die Fortinet Security Fabric ergeben. Diese wiederum wurde entwickelt, um die gesamte Infrastruktur der Kunden vom Rechenzentrum bis zur Cloud zu schützen. Darüber hinaus unterstützt Fortinet Partner dabei, produktive, vorhersehbare und lohnende Beziehungen aufzubauen, um sich von Wettbewerbern abzuheben.

Über Fortinet

Fortinet (NASDAQ: FTNT) ist eine treibende Kraft bei der Entwicklung von Cybersecurity und der Konvergenz von Netzwerk- und Sicherheitstechnologie. Unsere Mission ist es, Menschen, Geräte und Daten überall zu schützen. Mit dem größten integrierten Portfolio von über 50 Produkten der Enterprise-Klasse bieten wir Cybersecurity, wo immer Unternehmen sie brauchen. Weit mehr als eine halbe Million Kunden vertrauen auf die Lösungen von Fortinet, die zu den am häufigsten eingesetzten, patentierten und validierten Lösungen der Branche gehören. Weitere Informationen finden Sie unter <https://www.fortinet.com>.

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist ein globaler Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist, der Partnern und Endkunden über bewährte Vertriebswege und auf der Grundlage des technischen Know-hows seiner Teams eine einzigartige Kombination von Dienstleistungen und Produktportfolios bietet. Sein Motto: Jeder hat das Recht, in einer sicheren digitalen Welt zu leben, die auf den innovativsten Technologien basiert. Mit Niederlassungen in mehr als 45 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 170 Ländern. Dabei kombiniert der Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist die Vorteile der jeweiligen lokalen Perspektive mit den Kapazitäten und der Leistungsfähigkeit einer globalen Organisation. Das erstklassige Herstellerportfolio ist sorgfältig zusammengestellt aus innovativen Produkten und Lösungen führender Cybersecurity- und Netzwerk-Anbieter. Die Services reichen von Managed Security bis hin zu spezialisierten technischen Zertifizierungen und Schulungen. Immer liegt das Augenmerk darauf, die Besonderheiten der sich rasant ändernden Technologien und Märkte zu berücksichtigen und davon zu profitieren. Mehr Informationen unter <http://www.exclusive-networks.com/at>

Pressekontakt DACH

punktgenau PR
Andrea Weinholz
andrea.weinholz@punktgenau-pr.de
www.punktgenau-pr.de

Kontakt zu Exclusive Networks DACH

Exclusive Networks Deutschland GmbH
Diana Braun
Rahel-Hirsch-Str. 10
10557 Berlin
DACHMarketing@exclusive-networks.com
<http://www.exclusive-networks.com/>