

Top-Erfolgsgeschichte im Cybersecurity-Channel

## **Exclusive Networks erreicht mit Palo Alto Networks in Europa die 1-Milliarde-Dollar-Marke**

**München, Brunn am Gebirge, 11. Februar 2026.** *Exclusive Networks, weltweit führender Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist erreichte als erster Distributor in EMEA mit den KI-gestützten Cybersicherheitslösungen seines Herstellerpartners Palo Alto Network 2025 einen Jahresumsatz von einer Milliarde US-Dollar.*

Dieses Ergebnis macht den Erfolg der langjährigen und erfolgreichen Partnerschaft zwischen den beiden führenden Cybersicherheitsunternehmen deutlich sichtbar. Die Zusammenarbeit startete Anfang 2009, als Palo Alto Networks den VAD Exclusive Networks zu seinem ersten Vertriebspartner für den britischen Markt ernannte. Im Geschäftsjahr 2025 von Palo Alto Networks wurde nun der 1-Milliarden-Meilenstein erreicht.

Seit den Anfängen hat sich die Partnerschaft immer weiter gefestigt und beide Unternehmen verzeichnen ein exponentielles Wachstum. Heute ist Palo Alto Networks ein weltweit führender Anbieter von KI-gestützten Sicherheitslösungen mit einer Marktkapitalisierung von über 130 Milliarden US-Dollar. Exclusive Networks hat sich zu einem globalen Spezialisten für Cybersicherheit entwickelt, dem branchenführende Anbieter und Vertriebspartner vertrauen, um Markteinführungen voranzutreiben, den Absatz zu beschleunigen und das Wachstum zu fördern.

### **Von Großbritannien in den europäischen Markt**

Mit dem ersten Brückenkopf in Großbritannien wurde 2009 der Grundstein für die erfolgreiche Zusammenarbeit gelegt: Mit den innovativen Technologien seiner "Next Generation Firewalls" schaffte es Palo Alto Networks damals schon einen Markt aufzubrechen, der von großen traditionellen Anbietern dominiert wurde. Das Unternehmen leistete Pionierarbeit, indem es das Bewusstsein seiner Kunden für den Bedarf von neuartigen Cybersicherheitstechnologien schärfte. Es gewann schnell einen großen überzeugten Partnerstamm, mit dessen Unterstützung sich der Markt dynamisch entwickelte.

Bis zum Jahr 2015 erreichte der Jahresumsatz in Großbritannien 35 Millionen US-Dollar. Es folgte eine zügige regionale Expansion, als die Partnerschaft auf ganz Europa ausgeweitet wurde, die Ende 2020 bereits bei einem Umsatz von 100 Millionen US-Dollar angelangt war. Eine Vertiefung der Partnerschaft und eine Phase des Hyperwachstums gipfelten schließlich am Ende des Palo-Alto-Networks-Geschäftsjahres 2025 (Juli 2025) in einem Jahresumsatz von einer Milliarde Euro.

„Die Kooperation von Palo Alto Networks und Exclusive Networks zählt zu den großartigsten Erfolgsgeschichten des Channels, insbesondere für unsere Ökosystempartner“, kommentiert Paul Eccleston, VP Business Innovation bei Exclusive Networks. „Sie zeigt, dass wertorientierte und menschenzentrierte Partnerschaften von großer Bedeutung sind. Das zeigt sich vor allem in unserem Bereich der Cybersicherheit mit seinen hochkomplexen

Lösungen, wenn es vor allem darauf ankommt, das Vertrauen der Kunden zu gewinnen. Auf die menschlichen Hyperscaler, den ursprünglichen Marktplatz – angetrieben von Menschen, verbunden durch Beziehungen und getrieben von Vertrauen.“

Patricia Murphy, VP Ecosystem EMEA bei PANW, betont ebenfalls, dass das Vertrauen, das in den letzten 16 Jahren zwischen den beiden Unternehmen aufgebaut wurde, ein ganz wichtiger Schlüssel zum Erfolg dieser starken Partnerschaft ist: „Es liegt an unserer Fähigkeit, das Vertrauen sowohl bei Exclusive als auch bei PAN auf allen Ebenen zu fördern. Das beginnt bei den Führungsteams und setzt sich bis in das Herz jeder Organisation fort. Die Abstimmung auf der Vertriebsseite war schon immer von entscheidender Bedeutung, und wir konnten immer auf eine starke Partner-Community zählen, mit der wir gemeinsam unser Geschäft in Großbritannien ausbauen konnten.“

Jon Shortland, Global Vendor Business Development Director bei Exclusive Networks fügt hinzu: „Von den Anfängen auf dem britischen Markt im Jahr 2009 bis zum Durchbruch zur 1-Milliarde-Euro-Marke in Europa im Jahr 2025 hat sich unsere Zusammenarbeit mit Palo Alto Networks kontinuierlich weiterentwickelt und zu einer der stärksten Partnerschaften der Branche geführt. Sie basiert auf gegenseitigem Vertrauen und Respekt und wird angetrieben durch Innovation und Ehrgeiz. Dabei sind wir überzeugt, dass das Beste noch vor uns liegt. Nehmen wir also die nächsten 16 Jahre Wachstum und das Durchbrechen weiterer Grenzen an Angriff!“

#### **Über Exclusive Networks**

Exclusive Networks ist ein globaler Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist, der Partnern und Endkunden über bewährte Vertriebswege und auf der Grundlage des technischen Know-hows seiner Teams eine einzigartige Kombination von Dienstleistungen und Produktportfolios bietet. Sein Motto: Jeder hat das Recht, in einer sicheren digitalen Welt zu leben, die auf den innovativsten Technologien basiert. Mit Niederlassungen in mehr als 45 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 170 Ländern. Dabei kombiniert der Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist die Vorteile der jeweiligen lokalen Perspektive mit den Kapazitäten und der Leistungsfähigkeit einer globalen Organisation.

Das erstklassige Herstellerportfolio ist sorgfältig zusammengestellt aus innovativen Produkten und Lösungen führender Cybersecurity- und Netzwerk-Anbieter. Die Services reichen von Managed Security bis hin zu spezialisierten technischen Zertifizierungen und Schulungen. Immer liegt das Augenmerk darauf, die Besonderheiten der sich rasant ändernden Technologien und Märkte zu berücksichtigen und davon zu profitieren. Mehr Informationen unter <http://www.exclusive-networks.com/de>

#### **Über Palo Alto Networks**

Als weltweit führender Anbieter von KI- und Cybersicherheitslösungen hat sich Palo Alto Networks (NASDAQ: PANW) zum Ziel gesetzt, die digitale Lebensweise durch kontinuierliche Innovation zu schützen. Mehr als 70.000 Unternehmen weltweit vertrauen auf die umfassenden KI-gestützten Sicherheitslösungen für Netzwerke, Cloud, Sicherheitsabläufe und KI, die durch das Fachwissen und die Bedrohungsinformationen von Unit 42 ergänzt werden. Durch den Plattform-Fokus können Unternehmen ihre Sicherheit in großem Maßstab optimieren und so sicherstellen, dass Schutzmaßnahmen Innovationen fördern. Weitere Informationen finden Sie unter [www.paloaltonetworks.com](http://www.paloaltonetworks.com).

#### **Pressekontakt**

punktgenau PR  
Andrea Weinholz

[andrea.weinholz@punktgenau-pr.de](mailto:andrea.weinholz@punktgenau-pr.de)  
[www.punktgenau-pr.de](http://www.punktgenau-pr.de)



**Kontakt zu Exclusive Networks**

Exclusive Networks Deutschland GmbH

Christine Röder / Diana Braun

Hardenbergstraße 9a

10623 Berlin

[DACHMarketing@exclusive-networks.com](mailto:DACHMarketing@exclusive-networks.com)

<http://www.exclusive-networks.com/de>