

Exclusive Networks bringt Partner auf Flughöhe

Erfolgreiches Vendor Spotlight von Exclusive Networks mit Palo Alto Networks und Zero Networks

München, 30. Juni 2026 - In einem ebenso inspirierenden wie informativen Rahmen hat Exclusive Networks am 23. Juni zu einem besonderen Branchenevent geladen: Das Vendor Spotlight in München vereinte unter dem Motto „Steigen Sie mit uns in neue Höhen“ tiefgreifende Technologie-Insights, strategische Diskussionen und erstklassiges Networking - gemeinsam mit den führenden Herstellern Palo Alto Networks und Zero Networks. Im Mittelpunkt standen aktuelle Entwicklungen moderner Sicherheitsarchitekturen, konkrete Go-to-Market-Ansätze und neue Geschäftschancen für den Channel.

Die Veranstaltung konzentrierte sich auf vier zentrale Themenfelder: Idira Identity Security im Kontext von Palo Alto Networks, Prisma SASE, Cortex sowie Mikrosegmentierung mit Zero Networks. Damit griff das Event zentrale Anforderungen moderner IT-Sicherheitsstrategien auf - von der Absicherung von Identitäten und Zugriffen über cloudbasierte Sicherheits- und Netzwerkarchitekturen bis hin zur effizienten Organisation von Security Operations und der Eindämmung lateraler Bewegungen im Netzwerk.

Fachliche Impulse lieferten unter anderem Mark Sirsi, Vendor Management Lead Palo Alto Networks und Zero Networks bei Exclusive Networks, Leo Henning, Vendor Manager bei Exclusive Networks, sowie Michael Hennemeyer, Principal Systems Engineer, Exclusive Networks DACH. Von Palo Alto Networks waren Markus Reiniger, Channel SE Prisma SASE, Frank Hoefer, Distribution Business Manager DACH, sowie Jürgen Schopper, Director EMEA Machine Identity Security, vertreten. Zero Networks brachte mit Kay Ernst, Country Manager

DACH, und Claus Vaupel, Customer Engineer, die Perspektive auf automatisierte Mikrosegmentierung und praxisnahe Umsetzungsszenarien ein.

Nach der Begrüßung und Einordnung aktueller Markttrends durch Palo Alto Networks erhielten die Teilnehmer Einblicke in die nächste Generation der Identitätssicherheit, die Absicherung von Maschinenidentitäten sowie post-quantum-ready Sicherheitsansätze. Ein weiterer Schwerpunkt lag auf der Frage, wie Cortex Security-Teams im operativen Alltag entlasten und SecOps-Prozesse effizienter gestalten kann.

Im Bereich Mikrosegmentierung zeigte Zero Networks, wie Unternehmen laterale Bewegungen im Netzwerk wirksam begrenzen und Sicherheitsanforderungen in komplexen IT-Umgebungen praxisnah umsetzen können. Ergänzend dazu standen Prisma SASE, SASE Acceleration und skalierbare Ansätze für den Mid-Market im Mittelpunkt – inklusive Partnerprogrammen und Services, die Reseller beim Aufbau neuer Pipeline unterstützen.

„Mit unserem Vendor Spotlight schaffen wir ein Format, das technologische Tiefe, konkrete Partnerchancen und persönlichen Austausch verbindet“, sagt Thomas Henk, Director Vendor Management, Exclusive Networks Deutschland. „Gemeinsam mit Palo Alto Networks und Zero Networks zeigen wir, wie Partner aktuelle Security-Herausforderungen in belastbare Lösungen, neue Services und nachhaltiges Wachstum übersetzen können.“

Neben den Fachvorträgen bot die Veranstaltung viel Raum für direkten Austausch mit den Experten von Exclusive Networks, Palo Alto Networks und Zero Networks. Ein besonderes Highlight war die anschließende Bodyflying Experience in der FlyStation München, die das Veranstaltungsmotto auch erlebbar machte: neue Perspektiven gewinnen, sicher abheben und gemeinsam höher hinaus.



Mit dem Vendor Spotlight unterstreicht Exclusive Networks seinen Anspruch, Partner nicht nur mit führenden Cybersecurity-Technologien zu unterstützen, sondern sie auch mit Enablement, technischer Expertise, Services und konkreten Go-to-Market-Ansätzen bei der erfolgreichen Positionierung moderner Sicherheitslösungen zu begleiten.

Partnerstatement

„Besonders wertvoll war die Kombination aus fachlichen Impulsen, direktem Austausch mit den Experten und dem anschließenden Bodyflying-Erlebnis – ein gelungenes Format, das Networking und Perspektivwechsel sehr gut miteinander verbunden hat“, sagt Maximilian Achenbach, Alliance Manager, ACP Holding Deutschland GmbH.

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist ein globaler Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist, der Partnern und Endkunden über bewährte Vertriebswege und auf der Grundlage des technischen Know-hows seiner Teams eine einzigartige Kombination von Dienstleistungen und Produktportfolios bietet. Sein Motto: Jeder hat das Recht, in einer sicheren digitalen Welt zu leben, die auf den innovativsten Technologien basiert. Mit Niederlassungen in mehr als 45 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 170 Ländern. Dabei kombiniert der Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist die Vorteile der jeweiligen lokalen Perspektive mit den Kapazitäten und der Leistungsfähigkeit einer globalen Organisation.

Das erstklassige Herstellerportfolio ist sorgfältig zusammengestellt aus innovativen Produkten und Lösungen führender Cybersecurity- und Netzwerk-Anbieter. Die Services reichen von Managed Security bis hin zu spezialisierten technischen Zertifizierungen und Schulungen. Immer liegt das Augenmerk darauf, die Besonderheiten der sich rasant ändernden Technologien und Märkte zu berücksichtigen und davon zu profitieren.

Mehr Informationen unter <http://www.exclusive-networks.com/de>

Pressekontakt

punktgenau PR
Andrea Weinholz
andrea.weinholz@punktgenau-pr.de
www.punktgenau-pr.de

Kontakt zu Exclusive Networks

Exclusive Networks Deutschland GmbH
Christine Röder / Diana Braun
Rahel-Hirsch-Str. 10
10557 Berlin
DACHMarketing@exclusive-networks.com
<http://www.exclusive-networks.com/de>