



Auszeichnung spiegelt erfolgreiche Kooperation zwischen dem VAD und Extreme Networks wider

Exclusive Networks wird „EMEA-Distributor des Jahres“ von Extreme Networks

München, Brunn am Gebirge, 26. Mai 2026 – Im Rahmen des Partner Summit auf der Extreme Connect 2026, der jährlichen Anwenderkonferenz von Extreme Networks, wurde Exclusive Networks jetzt zum „EMEA-Distributor of the Year“ gekürt. Das Engagement von Exclusive Networks für Innovation, kontinuierliche Leistungsstärke sowie der klare Fokus auf nachhaltige Mehrwerte für Partner und Kunden haben das Unternehmen im vergangenen Jahr besonders ausgezeichnet.

„Der Award ist ein starkes Zeichen für unser enge europaweite Allianz mit Extreme Networks“, freut sich Andy Hahner, Director Networking DACH bei Exclusive Networks. „Diese Zusammenarbeit sowie das Vertrauen in unsere Partner sind für uns zentrale Bestandteile unseres Geschäftserfolgs. Wir setzen auch künftig darauf, unsere Partner individuell und nachhaltig zu unterstützen sowie gemeinsame Wachstumspotenziale weiter auszubauen.“

Zu den europaweiten Meilensteinen der Partnerschaft gehört beispielsweise die regionale Expansion nach Großbritannien und Irland unter Nutzung der „Cyber-First“-Strategie von Exclusive Networks. Auch trug der Fokus auf die Extreme Platform ONE dazu bei, das Pipeline-Wachstum für die KI-gestützte All-in-One-Netzwerkplattform für Unternehmen voranzutreiben. Ein weiteres Benchmark war die Einführung des Extreme Partner First™-Programms sowie eine starke Marktdynamik und finanzielles Wachstum als Beitrag zur weiterhin positiven Geschäftsentwicklung von Extreme Networks.

„Diese Auszeichnung ist ein Beweis für die gelungene Synergie zwischen Exclusive Networks und Extreme Networks“, bestätigt Paul Eccleston, Chief Business Innovation Officer bei Exclusive Networks. „Unsere Erfolge basieren auf einem gemeinsamen Bekenntnis zu unseren Partnerschaften. Durch die Integration der marktführenden KI-gesteuerten Netzwerklösungen von Extreme in unseren Cyber-First-Ansatz haben wir neu definiert, was für unsere Partner möglich ist. Gemeinsam mit Extreme haben wir eine unglaubliche Dynamik aufgebaut, um unser Channel-Ökosystem im Jahr 2026 mit einem erheblichen Mehrwert auszustatten.“



„Die Partner von Extreme sind entscheidend für unseren anhaltenden Erfolg in diesem wettbewerbsintensiven Markt. Als wir Anfang dieses Jahres Extreme Partner First ins Leben riefen, war es unser Ziel, das Wachstum unserer Partner zu erleichtern, indem wir den Fokus auf Vertrauen, Transparenz und Vorhersehbarkeit legten. Es ist uns eine Ehre, Partner auszuzeichnen, die diese Werte verkörpern und stets herausragende Ergebnisse liefern“, ergänzt Joe Spencer, Senior Vice President, Global Channels & Strategic Initiatives bei Extreme Networks.

Extreme Networks hat Extreme Partner First im Januar 2026 eingeführt, um Unklarheiten und Verzögerungen zu vermeiden, wie sie bei traditionellen Partnerprogrammen auftreten können. Extreme Partner First stärkt das Engagement der Partner durch eine einheitliche Rabattstruktur, schnellere Genehmigungen von Geschäften, klarere Preisgestaltung und weitere Vorteile sowie mit KI-Tools, die den Partnern mehr Sicherheit bei Investitionen, im Wettbewerb und beim Wachstum geben.

Ebenfalls wurde Anfang Mai das neue „Deal Registration Price Guarantee (DRPG)“ Programm eingeführt, welches Partner bis 01.11.2026 vor Preisänderungen schützt. Es bietet Resellern ein hohes Maß an Planungs- und Preissicherheit. Durch die langfristige Preisabsicherung lassen sich Projekte verlässlicher kalkulieren, Margen schützen und Verkaufsprozesse deutlich stabiler gestalten.

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist ein globaler Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist, der Partnern und Endkunden über bewährte Vertriebswege und auf der Grundlage des technischen Know-hows seiner Teams eine einzigartige Kombination von Dienstleistungen und Produktportfolios bietet. Sein Motto: Jeder hat das Recht, in einer sicheren digitalen Welt zu leben, die auf den innovativsten Technologien basiert. Mit Niederlassungen in mehr als 45 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 170 Ländern. Dabei kombiniert der Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist die Vorteile der jeweiligen lokalen Perspektive mit den Kapazitäten und der Leistungsfähigkeit einer globalen Organisation.

Das erstklassige Herstellerportfolio ist sorgfältig zusammengestellt aus innovativen Produkten und Lösungen führender Cybersecurity- und Netzwerk-Anbieter. Die Services reichen von Managed Security bis hin zu spezialisierten technischen Zertifizierungen und Schulungen. Immer liegt das Augenmerk darauf, die Besonderheiten der sich rasant ändernden Technologien und Märkte zu berücksichtigen und davon zu profitieren.

Mehr Informationen unter <http://www.exclusive-networks.com/de>



Pressekontakt

punktgenau PR

Andrea Weinholz

andrea.weinholz@punktgenau-pr.de

www.punktgenau-pr.de

Kontakt zu Exclusive Networks

Exclusive Networks Deutschland GmbH

Christine Röder / Diana Braun

Hardenbergstraße 9a

10623 Berlin

DACHMarketing@exclusive-networks.com

<http://www.exclusive-networks.com/de>