

Exclusive Networks baut Networking Business Unit DACH weiter aus

Herbert Leven ist neuer Head of Business Development

München, 01. April 2026. Exclusive Networks baut seine Networking-Expertise im deutschsprachigen Raum weiter aus und verstärkt die Business Unit Networking in der DACH-Region mit Herbert Leven als neuen Head of Business Development. In dieser Funktion berichtet er direkt an Andy Hahner, Director der Networking Business Unit DACH.

Mit der Neubesetzung unterstreicht Exclusive Networks seine strategische Ausrichtung im Networking-Segment und setzt auf einen ausgewiesenen Branchenexperten mit langjähriger Erfahrung im Channel- und Netzwerkgeschäft. Leven verfügt über mehr als zwei Jahrzehnte Erfahrung in der IT-Distribution sowie im Aufbau und der Weiterentwicklung von Geschäftsmodellen im Networking-Umfeld. Seine besondere Stärke liegt in der strategischen Entwicklung von Vendor-Partnerschaften, dem Ausbau leistungsfähiger Channel-Strukturen sowie in der Führung internationaler Teams.

Zuletzt war er als Director Network Infrastructure EMEA bei Westcon tätig und verantwortete dort ein europaweites Team von Vendor Business Leads für zahlreiche führende Netzwerk- und Infrastrukturhersteller sowie weitere Anbieter aus den Bereichen SASE, Wireless, Netzwerkmanagement und Edge-Infrastruktur.

Zuvor bekleidete er verschiedene Führungspositionen im Networking-Umfeld, unter anderem als Sales Director Nokia EMEA bei Westcon sowie als kaufmännischer Direktor bei Bell Computer-Netzwerke GmbH. Weitere Stationen seiner Karriere umfassen über 20 Jahre leitende Funktionen bei Tech Data (heute TD Synnex), sowie die von Tech Data akquirierte Distributionsunit

von Avnet Technology Solutions, wo er maßgeblich am Aufbau und der Weiterentwicklung des Netzwerk- und Security-Bereichs beteiligt war. Somit ist er mit beiden Seiten des Geschäfts, dem Distributions- wie auch dem Reseller-Part, bestens vertraut.

Andy Hahner, Director Networking BU DACH, Exclusive Networks, kommentiert: „Herbert Leven ist ein ausgewiesener Networking-Experte mit mehr als zwei Jahrzehnten Erfahrung im Channel-Geschäft. Seine Fähigkeit, starke Vendor-Partnerschaften aufzubauen, Teams zu entwickeln und neue Marktpotenziale zu erschließen, macht ihn zur idealen Besetzung für diese Rolle.“

„Das Networking-Geschäft ist seit vielen Jahren ein zentraler Bestandteil meiner beruflichen Laufbahn – hier liegen gewissermaßen meine Wurzeln. Besonders wichtig ist mir dabei die enge Zusammenarbeit mit Herstellern und eine konsequente Partnernähe. Exclusive Networks verfügt über ein starkes Portfolio und ein erfahrenes Networking-Team und ich freue mich sehr darauf, als Teil davon mit unseren Partnern das Networking-Geschäft in der DACH-Region weiter auszubauen und neue Marktchancen zu erschließen“, erklärt Herbert Leven, Head of Business Development, Networking BU DACH, Exclusive Networks.

Über Exclusive Networks

Exclusive Networks ist ein globaler Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist, der Partnern und Endkunden über bewährte Vertriebswege und auf der Grundlage des technischen Know-hows seiner Teams eine einzigartige Kombination von Dienstleistungen und Produktportfolios bietet. Sein Motto: Jeder hat das Recht, in einer sicheren digitalen Welt zu leben, die auf den innovativsten Technologien basiert. Mit Niederlassungen in mehr als 45 Ländern betreut Exclusive Networks Kunden in über 170 Ländern. Dabei kombiniert der Cybersecurity- und Netzwerk-Spezialist die Vorteile der jeweiligen lokalen Perspektive mit den Kapazitäten und der Leistungsfähigkeit einer globalen Organisation.

Das erstklassige Herstellerportfolio ist sorgfältig zusammengestellt aus innovativen Produkten und Lösungen führender Cybersecurity- und Netzwerk-Anbieter. Die Services reichen von Managed Security bis hin zu spezialisierten technischen Zertifizierungen und Schulungen. Immer liegt das Augenmerk darauf, die Besonderheiten der sich rasant ändernden Technologien und Märkte zu berücksichtigen und davon zu profitieren.

Mehr Informationen unter <http://www.exclusive-networks.com/de>



Pressekontakt

punktgenau PR

Andrea Weinholz

andrea.weinholz@punktgenau-pr.de

www.punktgenau-pr.de

Kontakt zu Exclusive Networks

Exclusive Networks Deutschland GmbH

Christine Röder / Diana Braun

Hardenbergstraße 9a

10623 Berlin

DACHMarketing@exclusive-networks.com

<http://www.exclusive-networks.com/de>